

Oncodesign : forte croissance des revenus d'exploitation 2017

- Revenus d'exploitation : augmentation de +75% à 22,41 M€
- Chiffre d'affaires Service : hausse de +52% à 13,55 M€ (+30% à périmètre constant)
- Une position de trésorerie de 9,8 M€, avant versement de 7,9 M€ par GSK en janvier 2018

Dijon, le 30 janvier 2018 à 18h00 CET - **ONCODESIGN (FR0011766229 - ALONC)**, biopharmaceutique spécialisée en médecine de précision dont la mission est la découverte de nouvelles molécules thérapeutiques contre les cancers et autres maladies graves sans traitement efficace connu, annonce ses revenus 2017 et sa position de trésorerie au 31 décembre 2017.

Millions d'euros données consolidées, non auditées	2017	2016	Évolution	Évolution à périmètre constant ⁽¹⁾
Chiffre d'affaires Service	13,55	8,89	+52%	+30%
Chiffre d'affaires Partenariat	0,86	2,41	-64%	-64%
Total chiffre d'affaires	14,41	11,30	+28%	+10%
Subvention d'exploitation	8,0 ⁽²⁾	1,51 ⁽³⁾	+430%	+430%
Total revenus d'exploitation	22,41	12,81	+75%	+59%
Position de trésorerie nette⁽⁴⁾ (au 31 décembre)	9,8	9,6		

⁽¹⁾ hors activités de Bertin Pharma

⁽²⁾ dont 7,9 M€ perçus de GSK au mois de janvier 2017 au titre de l'acquisition du centre François Hyafil

⁽³⁾ dont 1,3 M€ perçus de GSK au mois de décembre 2016 au titre de l'acquisition du centre François Hyafil

⁽⁴⁾ La position de trésorerie nette représente les disponibilités moins les dettes financières à court terme

« 2017 aura été une année de forte croissance et hautement structurante pour atteindre notre objectif de réalisation d'un chiffre d'affaires minimum de 40 M€ à l'horizon 2020. L'acquisition des activités Service de Bertin Pharma, associée à une forte dynamique commerciale, nous permet d'afficher dès 2017 une croissance de plus de 50% de notre chiffre d'affaires Service. En intégrant notre chiffre d'affaires issu des Partenariats et le soutien financier de GSK au titre de l'acquisition du centre de R&D François Hyafil, nos revenus d'exploitation s'établissent à plus de 22 M€, en hausse de 75%, » **commente Philippe Genne, PDG et fondateur d'Oncodesign.** « Avec l'intégration réussie du centre François Hyafil en 2017, situé au sein du biocluster de Paris Saclay, nous sommes pleinement opérationnels pour proposer en 2018 nos nouvelles offres élargies de Service. Cette opération permet également d'accélérer le développement de nos programmes de Drug Discovery avec des avancées significatives en 2017, à l'image de ALK1, MNK1/2, ou les premiers résultats cliniques positifs de notre radiotraceur, dont les résultats complets sont attendus au premier semestre 2018. »

Chiffre d'affaires Service : une activité soutenue par une forte dynamique commerciale (+30%) et l'intégration des activités acquises auprès de Bertin Pharma (+22%)

Le chiffre d'affaires 2017 de l'activité Service s'établit à 13,55 M€, contre 8,89 M€ en 2016, soit une croissance de +52%. A périmètre constant, sans compter le chiffre d'affaires des activités de Bertin Pharma acquises au 1^{er} septembre 2017, la croissance s'établit à +30% pour un chiffre d'affaires de 11,55 M€.

2017 aura en effet été marquée par une solide dynamique commerciale, avec la conquête de plus de 45 nouveaux clients, et la montée en puissance des contrats pluriannuels signés en 2016, comme avec Ipsen pour l'expérimentation préclinique des programmes de recherche en oncologie. Les entrées de commandes se sont inscrites en hausse sensible, à la fois en Europe (+84%, hors contrat Ipsen et GSK de 2016) et en Amérique du Nord (+55%). Au total, le carnet de commandes s'établit à 9,4 M€ à fin 2017, contre 8,2 M€ au 31 décembre 2016, en croissance de +15%.

Le développement international et l'élargissement de la gamme des prestations fournies constituent les deux leviers de développement d'Oncodesign à moyen terme pour ses activités de Service.

Chiffre d'affaires Partenariat : une activité impactée par un effet de base négatif (2 paiements d'étapes en 2016) et la reprise en propre du programme LRRK2

Le chiffre d'affaires 2017 issu des collaborations de recherche, avec notamment UCB et BMS, s'est élevé à 0,86 M€, contre 2,41 M€ en 2016. Le chiffre d'affaires 2016 intégrait deux paiements d'étapes de BMS. La baisse du chiffre d'affaires Partenariat est également la conséquence de l'arrêt au mois de mars 2017 du partenariat avec Ipsen sur le programme LRRK2. Grâce aux compétences acquises avec la reprise du centre François Hyafil, Oncodesign poursuit seul le développement de ce programme afin de le mener à un stade plus avancé avant de le licencier.

En outre, le centre François Hyafil a permis à Oncodesign d'accélérer ses programmes de *Drug Discovery*. En 2017, Oncodesign a ainsi obtenu plusieurs résultats positifs permettant d'avancer les programmes ALK1 et MNK1/2 en phase de *Lead Optimization*, la dernière étape avant la sélection d'un candidat-médicament.

Oncodesign a également présenté des premiers résultats cliniques prometteurs pour son radiotracer innovant anti-EGFR muté chez des patients atteints de cancer du poumon non à petites cellules. Les résultats complets de l'étude clinique actuellement en cours restent attendus pour le premier semestre de l'année 2018. S'ils étaient positifs, ils permettraient à la société Cyclopharma, partenaire d'Oncodesign, de passer directement à un essai clinique de Phase 3, avec pour but final une demande d'Autorisation de Mise sur le Marché (AMM).

Une position de trésorerie de 9,8 M€, avant versement de 7,9 M€ par GSK en janvier 2018

Au 31 décembre 2017, la trésorerie nette des dettes financières à court terme s'établit à 9,8 M€, contre 9,6 M€ au 31 décembre 2016. La trésorerie au 31 décembre 2017 inclut notamment l'opération de *lease-back* des bâtiments du centre François-Hyafil sur une période de 15 années (dont la propriété reviendra à Oncodesign à la fin de ce délai) et pour un montant net de 8,2 M€, avec pour contrepartie un montant équivalent comptabilisé en dettes financières moyen-long terme. Cette opération non dilutive permet ainsi à Oncodesign de financer dans de bonnes conditions et en gardant une forte flexibilité la forte augmentation de ses investissements, tant en R&D qu'en croissance externe.

Il convient de noter que le soutien financier de GSK au titre de l'année 2018 (payée en janvier) pour un montant de 7,9 M€ n'était pas encore inclus dans la trésorerie à fin 2017. Oncodesign bénéficiera de plus d'un montant similaire, chaque année, au cours des deux prochaines années (dernier paiement en janvier 2020).

Prochaine publication financière : Résultats annuels 2017, le mercredi 11 avril 2018 (après bourse)

À propos d'Oncodesign : www.oncodesign.com

Créée il y a plus de 20 ans par le Dr. Philippe Genne, PDG et actionnaire principal, Oncodesign est une entreprise biopharmaceutique spécialisée en médecine de précision. Fort d'une expérience unique acquise auprès de plus de 600 clients, dont les plus grandes entreprises pharmaceutiques du monde, et s'appuyant sur une plateforme technologique complète, alliant chimie médicinale, pharmacologie, bioanalyse réglementaire et imagerie médicale de pointe, Oncodesign est en mesure de prédire et d'identifier, très en amont, pour chaque molécule son utilité thérapeutique et son potentiel à devenir un médicament efficace. Appliquée aux inhibiteurs de kinases, des molécules qui représentent un marché estimé à plus de 46 milliards de dollars en 2016 et près de 25% des investissements en R&D de l'industrie pharmaceutique, la technologie d'Oncodesign a déjà permis de cibler plusieurs molécules d'intérêts à fort potentiel thérapeutique, en oncologie et hors-oncologie, et de signer des partenariats avec des groupes pharmaceutiques tels que Bristol-Myers Squibb et UCB. Basée à Dijon, au cœur du pôle universitaire et hospitalier et au sein du cluster de Paris-Saclay, Oncodesign compte 220 collaborateurs et dispose de filiales au Canada et aux États-Unis.

Contacts

Oncodesign

Philippe Genne
Président Directeur Général
Tél. : +33 (0)3 80 78 82 60
investisseurs@oncodesign.com

NewCap

Relations Investisseurs & Médias
Julien Perez / Nicolas Merigeau
Tél. : +33 (0)1 44 71 98 52
oncodesign@newcap.eu

