



Lettre aux actionnaires

Septembre 2021 • n°8

Sommaire



-
- 3 LE MOT DU PRÉSIDENT**
 - 5 DÉCOUVREZ NOTRE SITE INTERNET**
 - 6 BU SERVICE :**
découvrir et évaluer les thérapies de demain
 - 8 BU BIOTECH :**
programmes de recherche et développement en «*Drug Discovery*»
 - 10 BU INTELLIGENCE ARTIFICIELLE :**
utiliser l'IA pour accélérer et fiabiliser le programme de «*Drug Discovery*»
 - 12 LA MÉDECINE NUCLÉAIRE POUR TRAITER LE CANCER**
 - 14 LA PRESSE EN PARLE**
 - 15 L'AVIS DES ANALYSTES FINANCIERS • AGENDA & CHIFFRES CLÉS**
 - 17 ONCODESIGN POUR LES NULS**

Le mot du Président

**Philippe Genne,
Président Directeur Général**

Petit Scarabée,

Titre en forme de clin d'œil à la série culte américaine des années 70-80, Kung Fu, créée à l'initiative de Bruce Lee. Le héros, interprété par David Carradine, avait reçu un enseignement dans un monastère Shaolin en Chine par le Maître Po avant de se retrouver plongé dans l'Amérique du Far West en plein décalage avec sa philosophie bouddhiste et les arts martiaux. Le nom chinois du héros était Kwai Chang Cain, c'est-à-dire Petit Scarabée.

**« Sommes-nous à la hauteur des leçons que la vie nous a enseignées, Petit Scarabée ? »
pourrait-on se demander aujourd'hui.**

Après deux ans de COVID, vaccins en mains, allons-nous circonvier ce virus qui est lui dans le rôle où il excelle en tant que plus ancienne poussière de vie sur terre, qui est en constante adaptation biologique pour survivre ?

Quoi de plus rationnel que les maths et la physique pour prendre de la hauteur et rechercher la lumière. Nous avons bien compris que l'homme n'était pas un cadeau pour la Terre, mais vu de l'Univers, l'Homme n'est qu'une très brève aventure. Comprimons l'histoire de l'Univers sur une échelle d'un an de notre temps. Chaque seconde représentant 400 de nos années, au 1er janvier, ce serait le Big Bang ; et nous serions aujourd'hui le 31 décembre, soit 13,7 milliards d'année plus tard. Nos vies de « Petit Scarabée » seraient dès lors ramenées à un minuscule BIP (nom du personnage du mime Marceau, pour les plus âgés d'entre nous) intersidéral de moins d'un quart de seconde.

Dans cette grande marmite galactique, la Terre s'est constituée le 13 septembre à 6 heures du matin, la Lune arrive le lendemain, le décor est planté et c'est déjà l'automne. Le miracle de la vie sur Terre débute par l'arrivée des bactéries et des virus le 25 septembre, pour régner sans partage durant l'équivalent de 2 mois (2,5 milliards d'années, on comprend maintenant pourquoi ils s'accrochent), puis arrivent les poissons le 19 décembre, les plantes terrestres et les insectes le 22, l'ombre des arbres le 23 amenant les dinosaures à s'inviter pour le réveillon de Noël, laissant la place après aux mammifères le 26, aux oiseaux le 27, aux fruits et aux fleurs le 28, pour arriver finalement aux primates le 29 décembre. Enfin, l'homo sapiens descend de son arbre et marche vers le 31 décembre à 22h30. Il conquiert la maîtrise du feu un quart d'heure avant la fin de l'année pour arriver à nos jours avec une grande accélération



se jouant sur les 10 dernières secondes. La conscience humaine est arrivée ainsi dans ce dernier quart d'heure. A noter qu'il aura fallu 10 milliards d'années pour voir apparaître la vie sur terre.

L'Univers serait en expansion continue et celle-ci s'accélérerait écartant les galaxies et planètes entre elles, jusqu'aux atomes constituant de matière, ce qui aura le pouvoir d'arrêter ainsi le temps. La fin du match est prévue dans 3,7 milliards d'années, c'est-à-dire entre mars et avril de notre échelle, pas si loin finalement, et nous n'émettrons plus de BIP déjà depuis longtemps.

C'est peut-être la conscience de tout cela qui fait de nous une espèce si pressée dans tout ce qu'elle entreprend. Pour revenir à la philosophie asiatique, elle associe étroitement espace et temps pour définir l'Univers, assimilant le temps à un fleuve sans fin. Le temps ne se découpe pas, seul importe l'ordre des choses, d'où l'importance avant tout du sens que l'on donne à sa vie.

Comment Oncodesign traverse ces derniers millièmes de seconde d'existence, moment important de son développement ?

Son Business model original est solide et performant dans un contexte terrestre difficile qui perdure. L'activité de service suit une trajectoire rectiligne en direction des 50 millions d'euros de chiffre d'affaires avec ses 15 à 20% d'EBITDA visé pour 2023. La croissance organique atteint des records (+40%) et sa rentabilité est au rendez-vous pour prendre le relais après l'arrêt du versement de la subvention GSK au niveau du groupe. Un objectif assurément tenu, fruit d'un travail considérable des équipes durant ces dernières années, travail que je ne peux que saluer. Il ne peut y avoir de découvertes thérapeutiques efficaces sans technologies innovantes, Oncodesign s'est construite sur ce principe. Son architecture est celle de son modèle d'innovation autour de ses 3 activités stratégiques : Expérimentation, Découverte et Etude. La BU Service est le support du développement technologique lié à son métier de « Drug Discovery ». Les nouvelles offres de service intégrées se déclinent et les meutes se constituent pour chasser de nouveaux territoires.

La mission de l'entreprise est la découverte de thérapies de précision contre les maladies sans

solutions thérapeutiques. La BU Biotech est en charge du développement de notre portefeuille de produits, ODS 101 ciblant RIPK2 et notre candidat préclinique inhibiteur de LRRK2 visent une arrivée en clinique en 2022. Notre partenaire Servier est confiant et engagé derrière le projet LRRK2. Les candidats issus de notre R&D sont déjà de formidables projets réussis à ce stade lorsque l'on connaît la difficulté de l'exercice. Nos efforts se concentrent exclusivement sur l'Oncologie, en ajoutant une nouvelle technologie dédiée aux vecteurs biologiques dans le but de développer nos propres molécules de radiothérapie systémique ciblée (MRT). La voie des radiotraceurs de pharmacologie et le développement du Florepizol sont très prometteurs dans un contexte toujours plus réceptif à ce type d'innovation.

La BU IA est pleinement constituée en interne autour de la découverte de nouvelles cibles thérapeutiques en Oncologie. Sa plateforme solide est en train d'émerger ouvrant le champ à des interactions industrielles structurantes. C'est grâce à ces technologies que nous gagnerons les précieux millièmes de secondes pour atteindre nos objectifs parmi les étoiles.

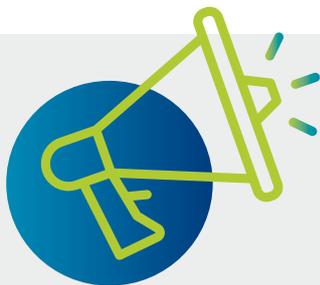
Nous nous appuyons sur la croissance externe pour le service et sur l'acquisition de projets thérapeutiques externes pour le développement de notre portefeuille en oncologie. Depuis 1995, nous avons construit un énorme capital de connaissances pour faire parler les molécules, et notre culture collaborative est parfaitement adaptée pour l'acquisition technologique. J'ai mentionné récemment le concept du « homing » lors de notre

« Investor Day ». Il s'agit d'associer des financiers au cas par cas pour financer de nouveaux développements dans le respect du partage « équitable » des risques. Nous vous en dirons plus dans les mois à venir sur cette nouvelle clé de notre futur.

Il y a 25 ans (c'est-à-dire 7 centièmes de seconde à l'échelle de l'Univers), j'ai démarré ce projet à partir de 0 sur la base d'une mission simple ; en tant qu'entrepreneur, je ne troquerai jamais ni ce rêve, ni ma liberté sans raisons valables. C'est pour cela que depuis l'entrée en bourse nous avons toujours privilégié des solutions industrielles avant de nous tourner vers les marchés financiers. Le fait d'être pressé ne contraint pas forcément à faire des compromis aux dépens de ses valeurs (c'est notre part d'éternité !) et encore moins de ses rêves. Oncodesign mérite notre patience à l'aune de ce qui se passe dans l'Univers. Des anthropologues ont récemment démontré que les grands singes étaient capables de ressentir de l'empathie et de se rallier à des valeurs, en constituant des groupes d'individus cohérents et efficaces dans le temps. Retenons les leçons du dernier quart d'heure, Petit Scarabée, pour ne pas mourir riche et sans valeurs quelque part dans le grand vide sidéral.

Vous pouvez compter sur moi pour rester fidèle à ces valeurs humanistes et je suis heureux de pouvoir compter sur vous tous pour aller au bout de la mission d'Oncodesign : développer et faire aboutir de véritables thérapies innovantes en Oncologie.

Philippe Genne



Coup de gueule aux irréductibles :



VACCINEZ-VOUS !

Aurons-nous la capacité de nous adapter et enfin de passer à autres choses sachant que l'on subit la 4^{ème} vague en disposant pourtant de la solution thérapeutique ?

Alors pourquoi un nombre significatif de personnes refusent-elles encore de se faire vacciner ?

Comment la croyance peut-elle l'emporter encore sur la raison au 21^{ème} Siècle ?

La vaccination est une thérapie qui a comme seul défaut d'être prophylactique aux yeux de certains, c'est à dire de prévenir l'apparition de la maladie ou de l'atténuer la rendant insignifiante chez des gens sains, alors que les autres moyens thérapeutiques biologiques ou chimiques s'adressent à des malades.

L'humanité a visiblement la mémoire d'un poisson rouge (toutes mes excuses à ceux-ci) pour avoir déjà oublié les maladies endémiques et épidémiques terribles dont les vaccins nous prémunissent depuis un siècle : la poliomyélite, la tuberculose, la variole, les gripes, la rougeole, la rubéole, le tétanos, la méningite, la rage..... La liste est longue. On ne peut impunément refuser l'évidence, je suis d'une génération où nous avons eu à titre personnel des amis atteints de poliomyélite qui sont morts ou qui ont fini en chaise roulante pour s'être simplement désaltéré avec de l'eau contaminée.

Le vaccin a le tort de faire si bien son travail de programmation de la mémoire de notre système immunitaire que les hommes en

perdent la mémoire générationnelle. Le danger est toujours présent et ce n'est pas parce qu'elles ne font pas parler d'elles que les maladies ont disparu. En atteste par exemple les 5 000 nouveaux cas de tuberculose par an en France, et les 1,8 millions de décès par an engendré dans les pays en voie de développement.

On nage en plein irrationnel, il est vrai que l'Histoire maintenant se réécrit sur les réseaux sociaux ou les plateaux de chaîne d'information continue sans rigueur à l'initiative de personnes ignorantes et sans scrupules au profit de leurs seuls intérêts, surfant sur le complotisme ambiant. L'épisode Donald Trump, Président de la première puissance mondiale et grand contributeur en fake news, en a été l'exemple le plus caricatural et dangereux.

L'éducation est plus que jamais devenue un enjeu majeur de survie de notre Société pour combattre l'ignorance. La transmission est un devoir moral des générations les unes envers les autres.

Philippe Genne

Découvrez notre tout nouveau site internet pour un nouvel envol



Bonne visite et retrouvez-nous sur nos comptes LinkedIn et Twitter !

Depuis son dernier site internet en date de 2017, Oncodesign a connu une constante évolution. Aujourd'hui, Oncodesign prend une nouvelle dimension avec la mise en place de sa nouvelle organisation en 3 « Business Units » pour une meilleure lisibilité de ses activités.

Cette nouvelle organisation s'est accompagnée d'une **évolution de notre charte graphique** avec comme point d'orgue notre **nouveau logo**.

Dynamique et en ligne avec notre ADN, il s'articule autour du « O » central : l'œil de lynx, la vision d'Oncodesign et notre capacité à orienter nos recherches et celles de nos clients depuis 1995.



Les lignes de force créées par les plus longues formes triangulaires traduisent notre dynamique, notre élan : **en route vers le succès !**

Enfin, la signature « **Vecteur d'innovation** » reprend notre ADN : visionnaires, nous nous projetons dans le futur et traçons la trajectoire qui conduit à l'innovation, au profit des patients atteints de pathologie sans solution thérapeutique.

Forts de tous ces changements, nous vous proposons un nouveau site plus lisible, plus interactif et enrichi de nos solutions en « *Drug Discovery* ».

Ce nouveau site a été conçu afin de répondre au mieux à vos attentes que vous soyez donneur d'ordre, partenaire, investisseur ou candidat. Nous avons résolument joué la carte de la **modernité**, la **clarté**, l'**interactivité** et l'**ergonomie** afin de fluidifier la navigation. Dans cet esprit nous avons recensé dans la rubrique « Ressources », l'ensemble des informations disponibles pour vous aider à mieux comprendre nos expertises et connaître les congrès auxquels nous participons pour échanger directement avec nos experts.

Nous avons amélioré également des fonctionnalités tels que le moteur de recherche et les points de contacts pour faciliter la conversation.

Enfin ce site est le reflet authentique d'Oncodesign. Nous avons mis à l'honneur nos collaborateurs dans l'ensemble des pages du site. Ce sont les forces vives, sans lesquelles nous ne serions pas en capacité de vous parler aujourd'hui.



Oncodesign une biopharmaceutique innovante

La genèse de notre nom

Oncodesign est issu de la combinaison des mots oncologie et design. Il exprime notre approche thérapeutique en médecine de précision : caractériser le plus précisément possible la pathologie au niveau individuel pour définir les traitements les plus adaptés au profit du patient atteint de cancer. Au côté des plus grands laboratoires pharmaceutiques, biotechs, institutions publiques de recherche et des groupes d'investissement, Oncodesign oriente la recherche et le développement de nouveaux outils thérapeutiques et de diagnostic.

Notre marché

La finalité d'Oncodesign est de répondre aux nombreux gaps d'innovation thérapeutique persistants. Depuis les nouvelles technologies jusqu'aux nouveaux produits, Oncodesign élabore des solutions disponibles pour ses clients et partenaires grâce au service ou sous forme de licence. Les offres d'Oncodesign à ce jour apportent des solutions en oncologie, inflammation et maladies infectieuses.

Nous comprenons que la seule façon de créer un lien de confiance avec nos clients et partenaires est d'offrir sans relâche une excellence scientifique et des solutions pertinentes à leur problématique.

Notre ambition

Depuis notre création, nous faisons nôtre le célèbre adage d'Einstein « Définir c'est résoudre ». Cela est vrai à tous les niveaux de l'entreprise, aussi bien de la découverte de nouveaux traitements, qu'au niveau de nos clients et partenaires pour leur apporter des solutions les plus efficaces et innovantes possibles.



BU Service



Flashez-moi !

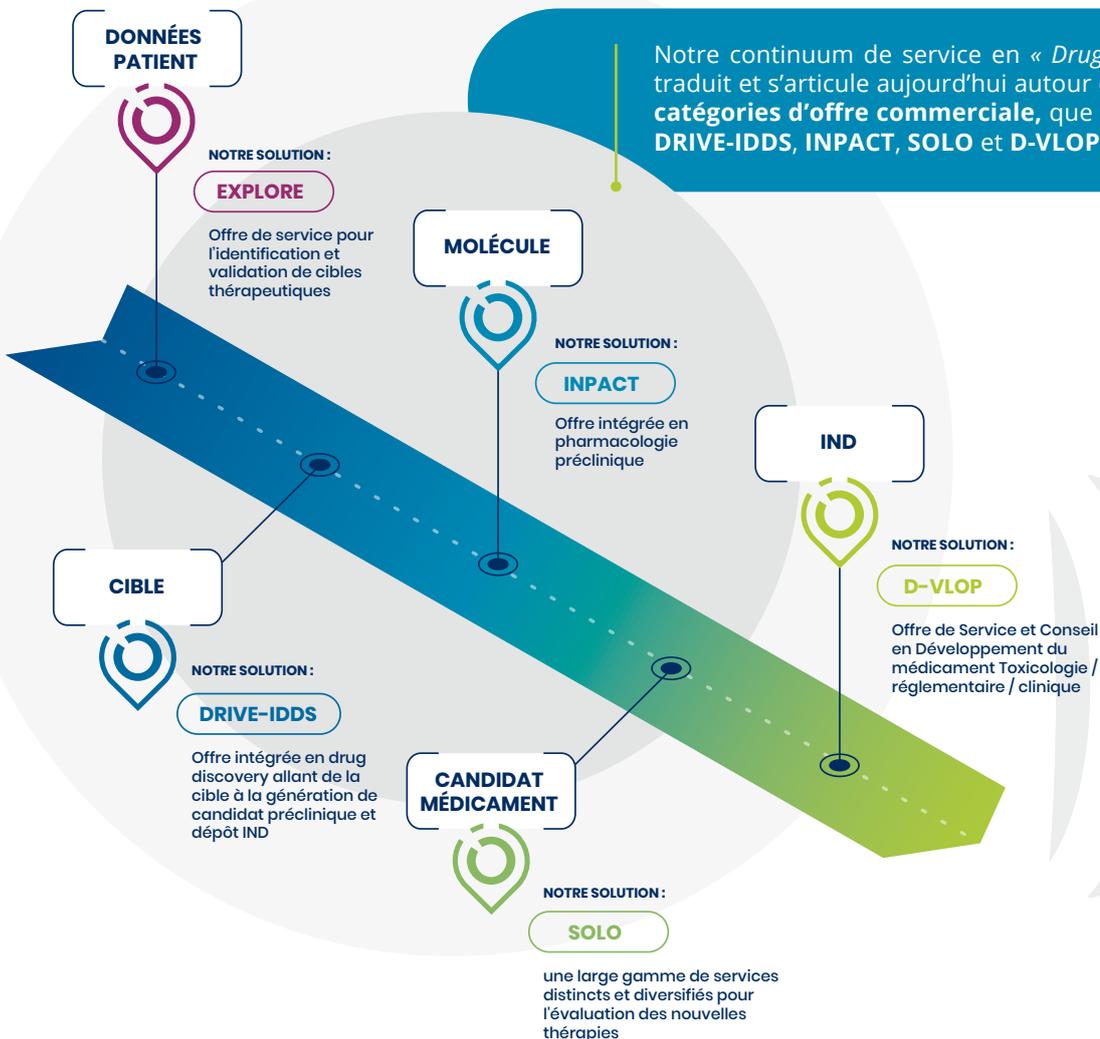


Découvrir et évaluer les thérapies de demain pour une médecine de précision

Des offres innovantes et orientées médecine de précision

La BU Service est construite sur la base de notre modèle d'innovation stratégique dédié à la médecine de précision. Elle est au service de ses clients pour les accompagner dans la découverte, l'orientation et la qualification de nouveaux traitements ciblés pour des maladies graves ou invalidantes comme le **cancer**, les **pathologies inflammatoires, auto-immunes** et certaines **infections virales**, y compris la **COVID-19**.

La BU Service propose un **continuum étendu d'offres de Service en « Drug Discovery »** depuis l'identification et la validation de **cibles thérapeutiques jusqu'à l'évaluation et la sélection d'un candidat clinique**, grâce à un ensemble de plateformes technologiques innovantes - construit depuis plus de 25 ans. Ce dernier est complété par des expériences et compétences multidisciplinaires aguerries au service de la conception et l'évaluation préclinique de nouvelles entités chimiques ou biologiques. C'est de ce fait la possibilité de réaliser des **programmes intégrés pluriannuels** de découverte de médicaments et des **prestations autonomes** adaptés répondant de manière optimale aux besoins spécifiques de nos clients.



» explore

EXPLORE, une offre axée sur l'identification et la validation de cibles thérapeutiques en oncologie.

Elle démarre par l'exploitation et l'analyse de données cliniques, soit internes soit appartenant à nos clients pour lesquels nous sommes capables d'organiser des essais organisationnels. Nos données internes proviennent du programme OncoSNIPE, visant à caractériser les sous-populations de patients devenus résistants à des traitements anticancéreux. Trois indications sont étudiées : le cancer du sein, du pancréas et du poumon.

Fort de nos investissements et développements de méthodologies et d'outils en intelligence artificielle, **EXPLORE est une offre de service conjointe avec la Business Unit IA. Leurs expertises respectives** permettent l'identification et la validation expérimentale préclinique de cibles thérapeutiques potentielles issues de données patients ou d'autres approches en criblage phénotypiques cellulaires ou organoïdes de tumeurs primaires.

» inpact

INPACT (Innovative Partnering Act), un partenariat de service intégré pour la preuve de concept de nouvelles innovations thérapeutiques.

INPACT s'inscrit également dans les **offres intégrées** du continuum de service en « *Drug Discovery* ». Elle s'appuie sur une expertise et excellence reconnues en pharmacologie *in vitro* et *in vivo*, développées au sein de nos plateformes d'innovation technologique TOT, Predict, Chi-mice, PharmImage, combinées à nos capacités en DMPK et Bioanalyse. INPACT, c'est un accompagnement sur la durée dans **l'orientation** et l'établissement de **preuve de concept préclinique** pour des programmes de découverte et d'innovation thérapeutique de nos clients en **oncologie, inflammation** et la **covid-19**.

» solo

SOLO, une large gamme d'expertises pharmaceutiques et de capacités à concevoir et réaliser des évaluations précises et ponctuelles dans le parcours de découverte et développement de nouvelles thérapies.

Elle est actuellement portée par un panel de **6 offres de service distinctes et diversifiées**, que sont : **SOLO - Oncologie, SOLO - Inflammation, SOLO - Covid-19, SOLO - DMPK & Bioanalyse, SOLO - Pharmaco-imagerie, et SOLO-microbiome.**

» drive-ids

DRIVE-IDDS, un continuum complet de découverte de nouveaux candidat-médicaments, de la cible au candidat clinique.

DRIVE-IDDS (DRug Integrative discoVEry - Integrated Drug Discovery Services) est une offre de **service premium intégrée**, constituée d'experts multidisciplinaires et de partenaires stratégiques spécialisés. Elle permet l'accès à des plateformes technologiques innovantes et couvrant l'ensemble du processus de découverte de médicaments.

DRIVE-IDDS réunit ainsi les compétences, l'expertise et les plateformes de découverte adéquates pour concevoir et **générer des nouvelles entités thérapeutiques** prêtes pour entrer en clinique dans des domaines telles que **l'oncologie, l'immunoncologie, l'inflammation et les maladies auto-immunes.**

A l'instar du lancement en Juin 2020 de l'offre DRIVE-IDDS appliquée à la découverte de **petites molécules chimiques (DRIVE-SM)**, une nouvelle offre de génération de **produits radiothérapeutiques systémiques (DRIVE-MRT)** a également été lancée cette année. Elle repose sur les expertises et savoir-faire acquis et les développements innovants réalisés pendant les 15 dernières années au sein du module technologique PharmImage. Enfin, pour compléter la gamme de modalités thérapeutiques, l'offre DRIVE-IDDS se verra prochainement renforcée par l'accès et la génération d'**entités biologiques (DRIVE-Biologics)**.

» d-vlop

D-VLOP, un réseau d'experts partenaires pour le développement préclinique réglementaire de nouvelles entités thérapeutiques.

D-VLOP s'adresse principalement aux besoins globaux des **start-ups, des petites et moyennes entreprises** de biotechnologie, qui nécessitent une **expertise dans la phase préclinique réglementaire et clinique du développement de leur candidat-médicaments.**

D-VLOP répond aussi aux besoins de développement spécialisés des grandes entreprises pharmaceutiques.

Notre continuum de service en « *Drug Discovery* » s'inscrit dans notre dynamique de développement d'innovations technologiques apportées et proposées à nos clients. Il répond à nos enjeux et ambitions de croissance des revenus et de rentabilité de la BU Service projetés dans les cinq prochaines années, avec un premier palier de 50 millions d'euros de chiffre d'affaires et un EBITDA de 15 à 20% dès 2023.



BU Biotech

Les programmes
de recherche et développement
de « *Drug Discovery* »



Flashez-moi !



1 Un pipeline progressant vers le stade de développement clinique

Cible	Indication thérapeutique	Diversité Nanocyclix®	Qualification	Orientation	Optimisation des composés	Développement préclinique	Phase I.
EGFR	Oncologie traceur - PET	(+)	(+)			(+)	(+)
RIPK2	Immunologie	(+)	(+)			(+)	
LRRK2 Sous licence 	Maladie de Parkinson	(+)	(+)			(+)	
MNK1/2	Oncologie	(+)	(+)		(+)		

2 Des modalités de collaboration différenciées pour répondre aux besoins des partenaires

La BU Biotech gère son portefeuille de projets thérapeutiques et diagnostiques basé sur notre modèle d'innovation. Ces projets sont développés en propre pour un « *Out-licensing* » une fois que la molécule a passé les étapes clés telles que l'identification de candidats médicaments, le dépôt de dossier IND/CTA, l'étude clinique de phase 1 ou la preuve de concept chez l'homme. Une autre modalité de collaboration s'appuie sur la mise en place d'un partenariat en partage de risque pour des programmes de R&D. Le point de départ étant que la cible soit fournie par le partenaire, ou identifiée par Oncodesign. Ces deux approches permettent de diminuer le risque associé à des programmes précoces de « *Drug Discovery* » et les besoins financiers importants qui sont associés, tout en permettant une gestion de portefeuille de projets innovateurs.

L'objectif de la BU Biotech est d'avancer 3 molécules en clinique en 2023. Cela traduit une transformation en profondeur de la société en « **Clinical Stage Biotech** ».

Le module technologique mis en œuvre pour atteindre cet objectif est **Nanocyclix®**. Depuis son intégration, nous avons fortement étendu la technologie à une plateforme de chimie médicinale visant soit la **découverte de nouveaux inhibiteurs de kinases** peu explorés ou notoirement difficiles, **soit l'accès à des inhibiteurs de nouvelle génération en oncologie** pour contrebalancer une résistance acquise suite aux traitements existants.



Les kinases

C'est une famille de plus que 500 enzymes qui sont sensiblement similaires. Elles jouent un rôle important dans la **signalisation cellulaire**. Des dérégulations de membres individuelles de ces kinases ont pu être liées à plus que **400 pathologies humaines**.

Les kinases, intensivement travaillées par l'industrie pharmaceutique depuis le début du siècle, représentent une catégorie de cibles de premier ordre. Avec déjà plus que 70 inhibiteurs de kinases sur le marché, il reste néanmoins des opportunités importantes d'innovation thérapeutique avec cette catégorie de molécules.

La technologie Nanocyclix® présente une solution adéquate face aux 3 grands défis des inhibiteurs de kinases classiques :

1. **l'efficacité** : l'inhibiteur entre en compétition avec des concentrations élevées d'ATP dans les cellules, ce qui nécessite une puissance d'interaction avec la cible de l'ordre du nano molaire ou mieux encore ;
2. **la spécificité** : la molécule doit bloquer l'activité de la kinase dérégulée dans la pathologie recherchée, sans toucher aux autres kinases, pour éviter des effets secondaires ;
3. **les propriétés de la molécule doivent rester « Drug Like »**, permettant son développement et son application chez l'homme.

Le portefeuille de programmes issus de Nanocyclix®, vise aujourd'hui des applications en **oncologie**, des **maladies du système nerveux central**, et des **maladies inflammatoires de l'intestin**. Pour chacune de ces aires thérapeutiques, il existe un besoin de patients non comblé.

3 Un partenariat réussi avec Servier pour lutter contre la maladie de Parkinson

En identifiant une augmentation de l'activité de la kinase LRRK2 dans des formes familiales de la maladie de Parkinson, dès 2004, cette cible est devenue une des seules pistes de thérapie avec le potentiel de ralentir et même de modifier cette maladie neurodégénérative terrible et affectant de plus en plus de patients. Malgré d'énormes investissements par l'industrie dans la recherche d'inhibiteurs de LRRK2 appropriés, seule la société Denali (maintenant en partenariat avec Biogen dans un partenariat de plusieurs milliards de dollars) a un inhibiteur en clinique sur cette cible.

Oncodesign a signé un partenariat pour son programme LRRK2 avec Les Laboratoires Servier début 2019. Les partenaires ont annoncé la sélection d'un premier candidat médicament en Juin 2021 et envisagent une entrée en Phase 1, mi-2022.



Regarder la vidéo sur notre partenariat

« The next step is the regulatory toxicology phase after which we anticipate our first Phase I clinical trial in 2022. The mechanism of action of LRRK2 target inhibitors is a potential breakthrough innovation as there is no treatment to date that significantly modifies the course of this disease. This intense and fruitful collaboration with Oncodesign underlines the synergistic nature of our two companies' experiences and approaches.»

Valérie Audinot-Bouchez, R&D Alliance Management Director - Servier

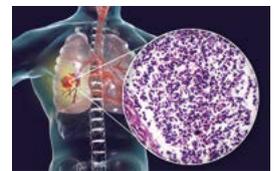
4 Notre produit phare pour lutter contre les maladies intestinales

ODS-101, la deuxième molécule d'Oncodesign attendue en clinique en 2022, est une opportunité « *First-in-Class* » dans les **MICI (Maladies Inflammatoires Chroniques de l'Intestin)**. La cible **RIPK2** visée est une nouvelle kinase dans ce domaine avec un degré de validation important partant de biopsies de patients. Oncodesign finalise les études de développement préclinique (fabrication contrôlée du produit et études de toxicité réglementaire) et anticipe un dépôt de IND/CTA et une entrée en phase 1, en 2022.



5 Notre radiotracteur en phase clinique pour dépister le cancer du poumon non à petites cellules

Une troisième approche issue de Nanocyclix® génère des inhibiteurs de kinases portant un isotope de Fluor radioactif (18F). Ces molécules, utilisées comme des traceurs d'imagerie TEP pour la médecine de précision, sont des diagnostics de premier ordre pour valider et suivre l'efficacité de thérapies ciblées pour différents types de cancer et permettre ainsi aux cliniciens de rapidement changer leur approche thérapeutique en cas d'urgence de résistance.



Florepizol, le traceur diagnostique d'Oncodesign visant des cancers caractérisés par une mutation activatrice de la kinase EGFR, a démontré son intérêt dans une étude phase 1 chez l'homme. Oncodesign a récemment acquis tous les droits sur la molécule. Oncodesign a fermement l'intention d'amener cette molécule vers des études de Phase 2/3 avec un partenaire, en 2022.

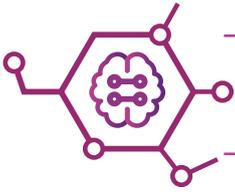
6 Des synergies pivotales au sein du groupe

En capitalisant sur les plateformes technologiques et l'expérience acquise par la BU Service dans de multiples études autour de l'approche **Radiothérapeutiques Moléculaires (MRT)**, la BU Biotech a l'intention de mettre en place **ces approches très prometteuses en oncologie** comme deuxième module technologique générateur de nouveaux projets en partenariat et en propre.

→ Lire l'article sur la médecine nucléaire en page 12.

Des discussions avancées sont en cours autour des meilleures cibles à viser, des technologies de vecteurs et de « linkers » à privilégier, et sur la pertinence de différents types d'isotopes. Oncodesign est aussi à la recherche de molécules MRT dont le stade de développement est déjà bien avancé pour constituer un portefeuille à partir de 2022.

Enfin, avec la BU IA, la BU Biotech investit fortement dans **l'application des méthodes IA** pour **augmenter l'efficacité** et **réduire les coûts** de ces approches thérapeutiques.



BU Intelligence Artificielle

Utiliser l'IA pour accélérer et fiabiliser les programmes de « *Drug Discovery* »

Depuis 2015, Oncodesign s'est engagée dans une démarche visant à développer et intégrer des outils d'Intelligence Artificielle (IA) au sein de sa plateforme de médecine de précision. Elle a créé un laboratoire Data Sciences en 2018 puis une Business Unit IA en 2020. L'IA est le pilier technologique choisi par l'entreprise pour générer son innovation et soutenir sa croissance sur les 5 à 10 ans à venir.

Orientez très en amont la recherche et le développement de nos solutions thérapeutiques vers les patients insensibles et résistants.

L'objectif majeur de la BU IA est de développer une **plateforme d'identification et de validation de cibles thérapeutiques**. La cible thérapeutique étant à l'origine des programmes de « *Drug Discovery* » en médecine de précision, **cette plateforme est donc stratégique** pour Oncodesign afin de répondre à sa mission. Cette plateforme, OncoSNIPER, se repose sur des données de cohortes de patients et identifie par des approches d'IA des signatures permettant de **stratifier les patients**. Ces signatures sont alors traduites en cibles thérapeutiques potentielles qui sont finalement validées expérimentalement. De premières discussions commerciales ont été initiées au premier semestre 2021.

Le développement de cette plateforme se poursuit en 2021 et se base sur trois piliers : la **donnée de patients**, les **algorithmes** et la **validation expérimentale**.

Pour l'accès et l'analyse de la donnée de patients, Oncodesign s'est associé à **Intersystems** (Lire le Communiqué de Presse du 18 mai 2021). La BU IA utilise la **plateforme IRIS** pour le **stockage et la gestion de différentes sources de données précliniques et cliniques**. Ce partenariat permet aussi à Oncodesign de bénéficier du réseau international de partenaires académiques stratégiques générateurs de données de santé (centres hospitaliers et universitaires), notamment en Amérique du Nord d'Intersystems. Oncodesign fait aussi partie du **consortium EHDEN⁽¹⁾** et est en cours de certification pour la maîtrise du **modèle de données OMOP⁽²⁾** qui permettra d'uniformiser différentes sources de données cliniques.



Flashez-moi !

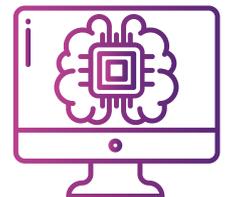


Nos label et espace collaboratif en IA : LabCom & FederAIDD

Pour la partie algorithmique, en plus des développements internes initiés dans le cadre du projet OncoSNIFE®, Oncodesign a obtenu en **février l'accord de l'ANR pour la création d'un LabCom** avec le laboratoire CIAD (Connaissance et Intelligence Artificielle Distribuées), dirigé par Monsieur **Christophe Nicolle**. Ce laboratoire de l'Université de Bourgogne Franche Comté et de l'Université de Technologie de Belfort-Montbéliard est expert en Intelligence Artificielle, hybride, explicable et distribuée. Ce LabCom a pour objectif **l'intégration, l'annotation et l'enrichissement** des données expérimentales avec le savoir-faire des experts métiers (biologie, chimie) de la découverte de médicaments présents chez Oncodesign.

Pour la validation expérimentale, la BU IA s'appuie sur l'expérience en « *Drug Discovery* » des BU service et Biotech et un processus de validation a été défini pour valider l'intérêt préclinique des cibles identifiées par la plateforme. Cette validation se fera en collaboration avec la BU service.

Plus largement, la BU IA a pour objectif de fiabiliser et de diminuer les délais de recherche et développement de candidat-médicaments une fois la cible thérapeutique sélectionnée. Cet objectif sera atteint grâce au lancement du **campus d'innovation ouverte FederAIDD** portant sur l'utilisation de l'Intelligence Artificielle en « *Drug Discovery* ». Ce campus, à visée internationale, fait collaborer plusieurs partenaires industriels et académiques et s'appuie sur l'implantation d'Oncodesign en France et au Canada, haut-lieux de l'IA. Ce campus a ainsi pour vocation de réunir différents partenaires avec un objectif commun : **fiabiliser et accélérer le processus de « Drug Discovery »**, favoriser l'expression de l'intelligence collective et être un espace virtuel d'échange de données, de compétences, de technologies, de formation et de business.





(1) EHDEN : Le projet EHDEN vise à collaborer avec diverses institutions, sources de données et dépositaires de données à travers l'UE, dans le but d'harmoniser les données sources avec le modèle de données commun OMOP au niveau local, au sein d'un réseau fédéré. Pour en savoir plus : <https://www.ehden.eu/consortium-partners/>

(2) OMOP*Le modèle commun de données (MCD) de l'Observational Medical Outcomes Partnership (OMOP) permet de saisir les informations (par exemple, les patients, les prestataires, les diagnostics, les médicaments, les mesures et les procédures) de la même manière dans différentes institutions. Pourquoi un tel modèle ? Sans pouvoir partager et comprendre facilement les mêmes données, chaque application ou projet d'intégration de données nécessite une mise en œuvre personnalisée. Le modèle commun de données simplifie ce processus en fournissant un langage de données partagé que les applications commerciales et analytiques peuvent utiliser.

La médecine nucléaire pour traiter le cancer :



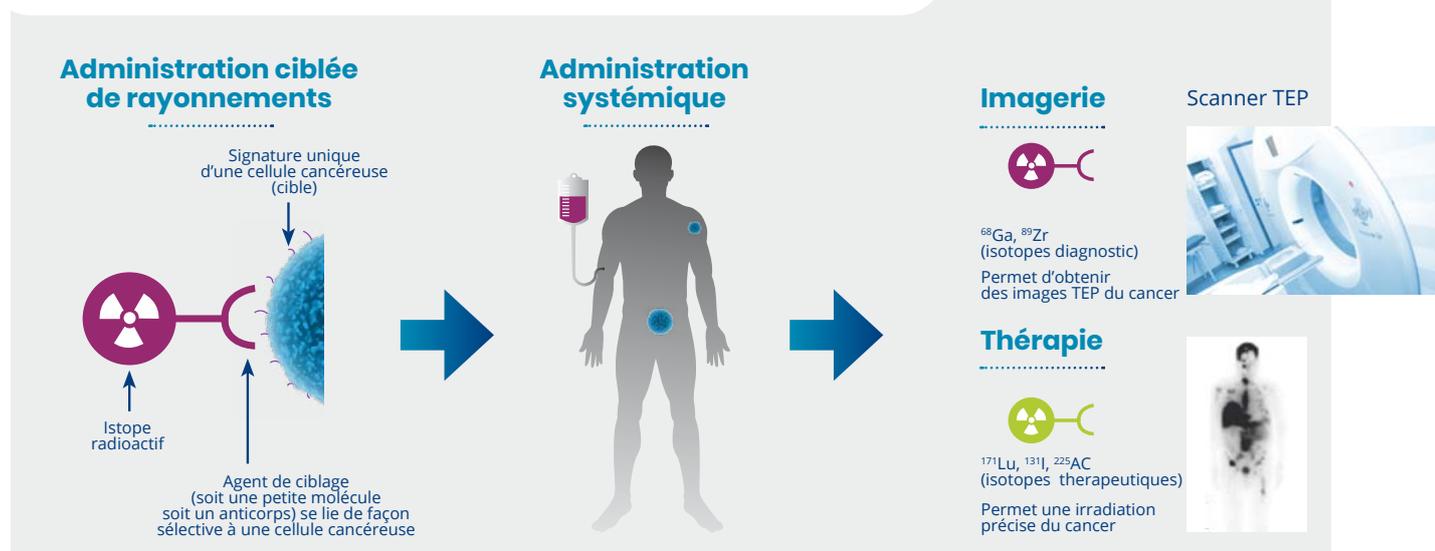
une histoire qui s'inscrit dans la continuité chez Oncodesign

A l'occasion de notre Investor Day, nous avons eu le plaisir d'accueillir **Monsieur Jean-Claude Provost**, médecin de formation et expert dans le développement des radiopharmaceutiques en diagnostic et thérapie. Ce fut l'occasion d'évoquer avec lui la **médecine nucléaire dans les traitements du cancer**, l'engouement qu'elle suscite depuis quelques années, les derniers résultats cliniques et les perspectives de ce domaine.

Une position avant-gardiste en médecine nucléaire : PharmImage®

Oncodesign a développé une plateforme de **Pharmaco-imagerie** de tout premier plan avec les premières études dès 2004. **En 2008**, Oncodesign a porté le lancement de PharmImage® ouvrant la voie à 15 ans de collaborations fructueuses avec nos partenaires locaux. Ce qui a permis l'émergence d'un écosystème d'excellence de la chimie à la clinique dédié au **développement de molécules radiopharmaceutiques**.

Qu'est-ce qu'un radiopharmaceutique théranostique ?



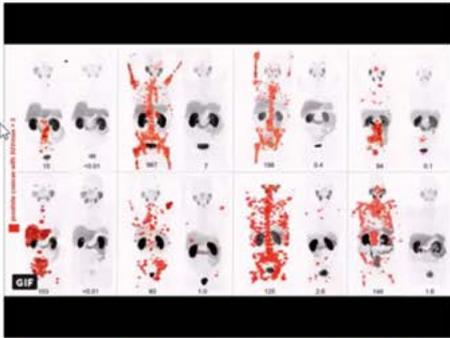
Une révolution thérapeutique en marche pour les patients atteints de cancers disséminés

Ces dernières années, le **concept de théranostique** a été appliqué au travers de diverses avancées dans le traitement des cancers, et notamment l'approbation en 2018 par les autorités de santé du **Lutathéra®**, molécule qui cible **les tumeurs neuroendocrines**. Cette molécule est radiomarquée pour la thérapie avec un isotope radioactif le lutetium-177, ou avec du Gallium-68 pour sa contrepartie diagnostic, l'agent d'imagerie NETSPOT®. Ce couple **diagnostic/thérapie** permet de **visualiser les tumeurs exprimant la cible** et de ne traiter **que les patients susceptibles de répondre au traitement**. Ce **concept** répond à des besoins **cliniques** et **s'intègre parfaitement dans l'évolution de la médecine de précision**. Cela s'est traduit rapidement par une inflexion du marché relatif à la radiothérapie interne vectorisée,

avec de **forts investissements** dans ce secteur (**32 milliards d'euros** engagés depuis **2015**, 20 opérations de levées de fonds > 100 millions de dollars, 20 startups créées dans les radiopharmaceutiques depuis 3 ans) et une croissance estimée à près de 40% d'ici 2025.

Dans le même ordre d'idée, Novartis vient de publier en Juin dernier à l'ASCO les **résultats de l'essai clinique VISION**. **Cet essai randomisé de phase 3 montre une réduction du risque de décès de 38%** dans le groupe traité avec le **Lutetium-177-PSMA-617**, ce qui est très significatif pour des **patients atteints de cancer de la prostate métastasé** sans plus aucune solution thérapeutique. Aujourd'hui, la **radiothérapie interne vectorisée** entre dans l'arsenal thérapeutique et pourrait **modifier profondément la prise en charge des patients avec des cancers métastatiques, une révolution tout comme l'immunothérapie**.

**La paire théranostique :
68Ga-PSMA11 / 177Lu-PSMA617**



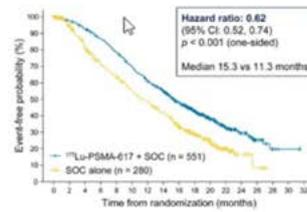
PET scan avec le traceur compagnon 68Ga-PSMA11 avant et après 3 mois de traitement par 177Lu-PSMA617 chez 8 patients avec un cancer de la prostate métastaté

Peter MacCallum Cancer Centre, Melbourne, Australie
Image de l'année 2018 au congrès SNMMI

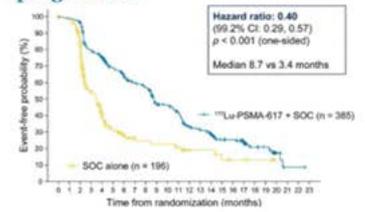
**Résultats de l'essai clinique de phase 3 Vision
(Congrès ASCO 2021)**

177Lu-PSMA-617 prolonged life and delayed the time to progression of cancer on scans

38% reduced risk of death



60% reduced risk of progression



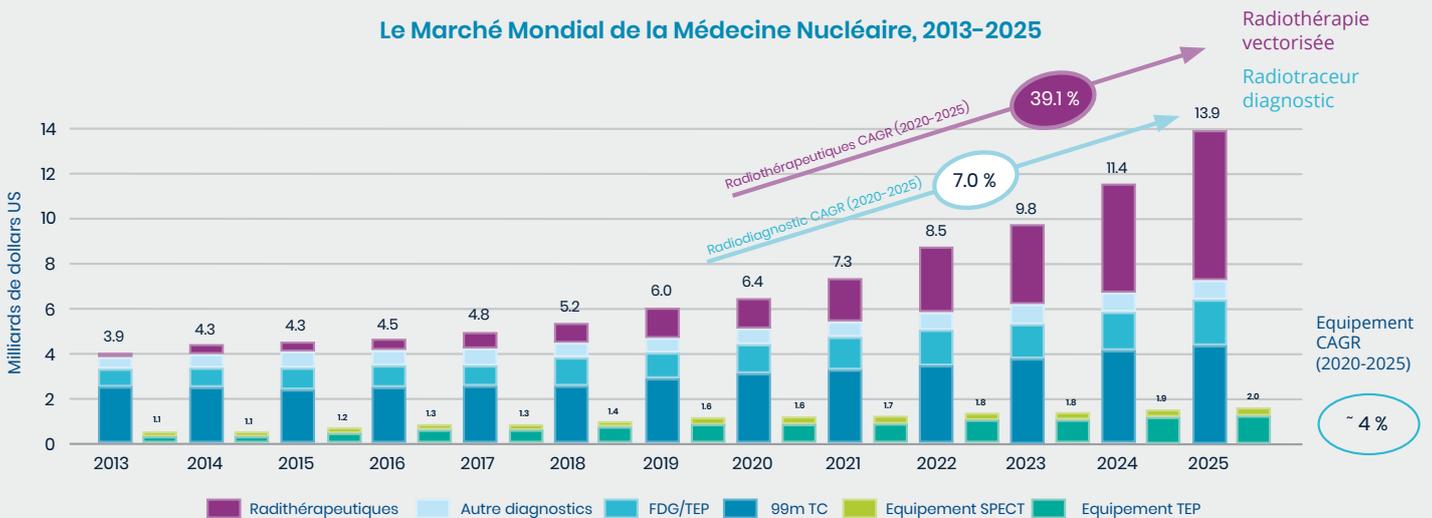
"177Lu-PSMA-617 montre des résultats impressionnants sur la survie des patients dans l'étude Vision"

"Asco 2021 justifie la Vision de Novartis sur les radiothérapies internes vectorisées"

Jacob Plieth, Senior Reporter, Equity research analyst

Les thérapies radiopharmaceutiques sont une opportunité pour la croissance et la pertinence de la médecine nucléaire.

Le Marché Mondial de la Médecine Nucléaire, 2013-2025



Un ancrage renforcé en Oncologie

Oncodesign a fait le choix ces dernières années de renforcer ces investissements en oncologie. Il était évident de capitaliser aussi bien sur notre maîtrise des technologies soit en propre soit via la plateforme PharmImage que sur **son expérience dans l'évaluation de l'efficacité de molécules de radiothérapie interne vectorisée**, mais aussi son programme de **développement du radiotracer Florepizol** jusqu'en phase 1 clinique. Nous avons lancé une **nouvelle offre globale de services DRIVE-MRT (Molecular RadioTherapy)** dédiée aux développements des

radiopharmaceutiques avec nos partenaires **COVALAB, CHEMATECH** et **ABX-CRO** afin de répondre aux besoins du marché. Cet engagement, nous souhaitons également le renforcer avec la poursuite des programmes de radiotraceurs et le développement de nouvelles molécules de radiothérapie interne vectorisée avec nos partenaires. Nous avons une **position unique avec un écosystème dédié construit patiemment et reconnu**, et une **barrière technologique** importante qui peut nous assurer **une croissance** dans ce domaine de la médecine nucléaire.

La Presse en parle



investir
LE JOURNAL DES FINANCES

Oncodesign • Une des rares biotechs rentable et à fort potentiel | **17-04-2021**

« Le prestataire de services pour l'industrie pharmaceutique dans le domaine de la découverte de nouveaux médicaments a, pour la deuxième année consécutive, affiché des comptes bénéficiaires. Pour un chiffre d'affaires de 25,5 millions d'euros, en léger retrait (- 5 %), lié à un effet de comparaison défavorable pour la division Biotech (activité de recherche pure), le résultat d'exploitation a doublé, à 1,5 million. La marge opérationnelle a ainsi atteint 3 %, et le résultat net est ressorti bénéficiaire, à 2,1 millions d'euros (+ 30 %). La trésorerie s'est établie à 29 millions. »

**france
bleu**

La Nouvelle Eco • A Dijon un laboratoire de lutte contre le cancer va embaucher une centaine de personnes | **24-05-2021**

Installée depuis 25 ans à Dijon, Oncodesign, une société de recherches médicales contre le cancer est en plein essor. Elle prévoit d'embaucher près d'une centaine de personnes d'ici quatre ans. On vous explique pourquoi.

« Voici une entreprise dijonnaise qui se porte bien, très bien même. Oncodesign, 110 salariés en Côte-d'Or, veut doubler ses effectifs d'ici quatre ans. Cette entreprise qui travaille dans la recherche médicale est en train de pousser les murs. Elle vient d'inaugurer son nouveau siège social entre le campus et le CHU de Dijon, au 18 rue Jean Mazen. »

**BFM
BOURSE**

Oncodesign - Servier et Oncodesign avancent leur pion sur une nouvelle voie de traitement de Parkinson | **15-06-2021**

« Après deux années de collaboration, Servier et Oncodesign ont retenu un nouvel anticorps en vue d'un développement clinique dans la maladie de Parkinson, déclenchant un nouveau versement en faveur de la biotech bourguignonne. L'accord de partenariat prévoit jusqu'à 320 millions d'euros de paiements, plus des redevances sur les ventes éventuelles.

« L'annonce précède évidemment de nombreuses années la mise sur le marché d'un éventuel traitement contre la maladie de Parkinson - dans l'hypothèse, statistiquement pas la plus probable, où le composé retenu franchirait sans encombre l'ensemble des essais cliniques. Mais la sélection d'un « candidat préclinique » par le groupe Servier et Oncodesign dans le cadre d'une collaboration entamée il y a plus de deux ans constitue néanmoins « une étape majeure » pour la biotech dijonnaise. »

**tic
pharma**

Oncodesign présente sa stratégie dans l'intelligence artificielle | **28-05-2021**

« Le but [de la BU Intelligence Artificielle] est « d'accélérer et fiabiliser la découverte de médicaments » à l'aide d'une plateforme développée par Oncodesign. Baptisée Oncosniper, la plateforme est en cours de développement en partenariat avec le laboratoire CIAD (Connaissance et Intelligence Artificielle Distribuées) de l'université de Bourgogne-Franche-Comté, dans le cadre d'un laboratoire commun (LabCom) entre les deux parties autorisées en mars. Elle possédera « plus d'un pétaflop de capacité de calcul ». [...] La plateforme se concentre sur les premières étapes du processus de « Drug Discovery », l'identification et la validation de nouvelles cibles thérapeutiques, afin « d'aider Oncodesign et ses partenaires dans leurs choix de R&D ». La société a également annoncé un partenariat avec Intersystems. Oncodesign utilisera la plateforme Iris for Health de l'éditeur d'informatique de santé pour « collecter et uniformiser les données de santé », a indiqué son PDG, Philippe Genne.

mind

Philippe Genne Oncodesign | **27-05-2021**

« **Nous sommes des Drug Hunters des données de qualité nous sont indispensables** »

« La société biopharmaceutique spécialisée dans la médecine de précision Oncodesign et l'éditeur de logiciels expert en gestion de données InterSystems ont annoncé le 18 mai 2021 un partenariat. Ce dernier vise à mettre les données critiques au service de la recherche en oncologie dans l'objectif de développer de nouvelles solutions thérapeutiques. »

LA GAZETTE
Bourgogne

Oncodesign trouve les thérapies de demain | **15-07-2021**

La Gazette Bourgogne « Ce qui me fait avancer, c'est l'idée de découvrir des traitements efficaces pour lutter contre le cancer et d'autres pathologies, comme la maladie de Parkinson par exemple. Les financements sont indispensables, mais il faut rester libre et ne pas tomber dans la dimension spéculative. » En travaillant sur les molécules, le dirigeant s'attelle à faire évoluer la médecine de précision. « La médecine se personnalise. On va plus loin dans la cartographie de la pathologie de l'individu. »



L'avis des analystes financiers

Courtier	Analyste	Date	Recommandation	OBJECTIF DE COURS
	Gilbert Ferrand	17 septembre 2021	Achat	20,0 €
	Fanny Meindre	17 septembre 2021	Achat	15,0 €
	Victor Floc'h	20 septembre 2021	Achat	15,0 €
	Christophe Dombu	28 juin 2021	Achat	16,4 €



Publication

Notre rapport financier annuel 2020 est disponible sur notre site web, rubrique « Investisseurs »



FLASHER ce code pour accéder à la rubrique « Investisseurs ».



Prochaines réunions investisseurs

- Investor Access, 27 et 28 septembre 2021
- European Midcap Event, 21 et 22 octobre 2021
- VFB, 23 octobre 2021
- Investir Day à Paris, le 23 novembre 2021



Une équipe à votre écoute

Agence NewCap
Mathilde Bohin
Relations Actionnaires
oncodesign@newcap.eu
Tél : 01 44 71 94 94

Oncodesign et la Bourse

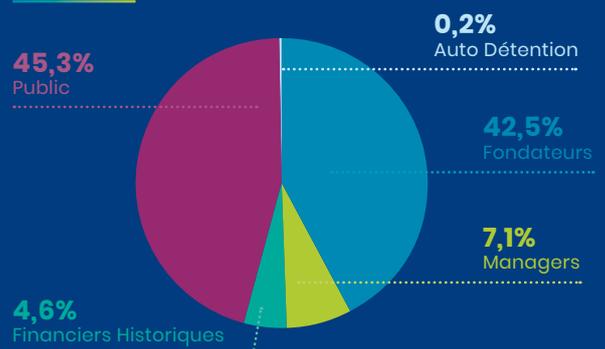


Euronext Growth Paris	
ISIN Code	FR0011766229
Nombre d'actions :	6 848 412
Cap. Boursière	73 M€*
Cours	10,72 €*
+ Haut / + Bas (12 mois)	14,7 € – 8,9 €

*1^{er} septembre 2021

Oncodesign & son actionnariat

Répartition basée sur les données issues du rapport financier annuel au 31 décembre 2020



Vos données personnelles, un sujet important pour Oncodesign

Si vous recevez cette lettre d'information, c'est que vous avez donné votre consentement et des informations à la société Oncodesign ou par délégation à son agence NewCap. Les informations recueillies par Oncodesign font l'objet d'un traitement informatique destiné aux services marketing et Relations Investisseurs d'Oncodesign, dans la finalité de vous informer sur la Société. Ces données seront conservées durant

au maximum 3 ans à compter de notre dernier contact. Conformément à la loi « informatique et libertés » du 6 janvier 1978 modifiée, vous disposez d'un droit d'accès et de rectification aux informations qui vous concernent. Vous pouvez accéder aux informations vous concernant en vous adressant à oncodesign@newcap.eu CNIL référence 2102182 v0.



Oncodesign

pour les nuls

Notre mission :
découvrir de nouvelles thérapies innovantes efficaces contre les cancers et les maladies graves sans traitement connu.

Oncodesign est une **entreprise biopharmaceutique** spécialisée en **médecine de précision** qui répond aux **gaps d'innovation de l'industrie de la santé**.

Fondée en 1995, Oncodesign s'est fixée pour **mission de découvrir des thérapies efficaces au profit des patients atteints de pathologies sans solution thérapeutique efficace**. Nous adressons en particulier le phénomène de résistance thérapeutique intrinsèque et acquise, à l'origine de nombreux échecs thérapeutiques en Oncologie.

Au côté des plus grands laboratoires pharmaceutiques, des biotechs, des institutions publiques de recherche et des groupes d'investissement, Oncodesign **oriente la recherche et le développement de nouveaux outils thérapeutiques et de diagnostic** ; que ce soit en service, en partenariat et en licensing, l'offre d'Oncodesign est capable de répondre à tous les besoins d'innovation.

Cotée sur Euronext Growth Paris, Oncodesign s'appuie sur un actionnariat stable, engagé dans son développement.



Chiffres clés

1995

année de création

230

nombre de salariés
dont 22% PhD

3

sites

1000

clients

38,3 millions €

revenus (en 2020)

12 millions €

investissement R&D

2

partenariats

2

programmes
en interne

Notre modèle d'innovation

Oncodesign est une entreprise **techno-scientifique** dont la finalité est **l'innovation** qui représente sa différenciation. L'innovation technologique est un ensemble de connaissances et de technologies associées entre elles pour répondre à une question nouvelle, et générer de **l'efficacité** et donc de la **croissance** pour ses clients et partenaires.

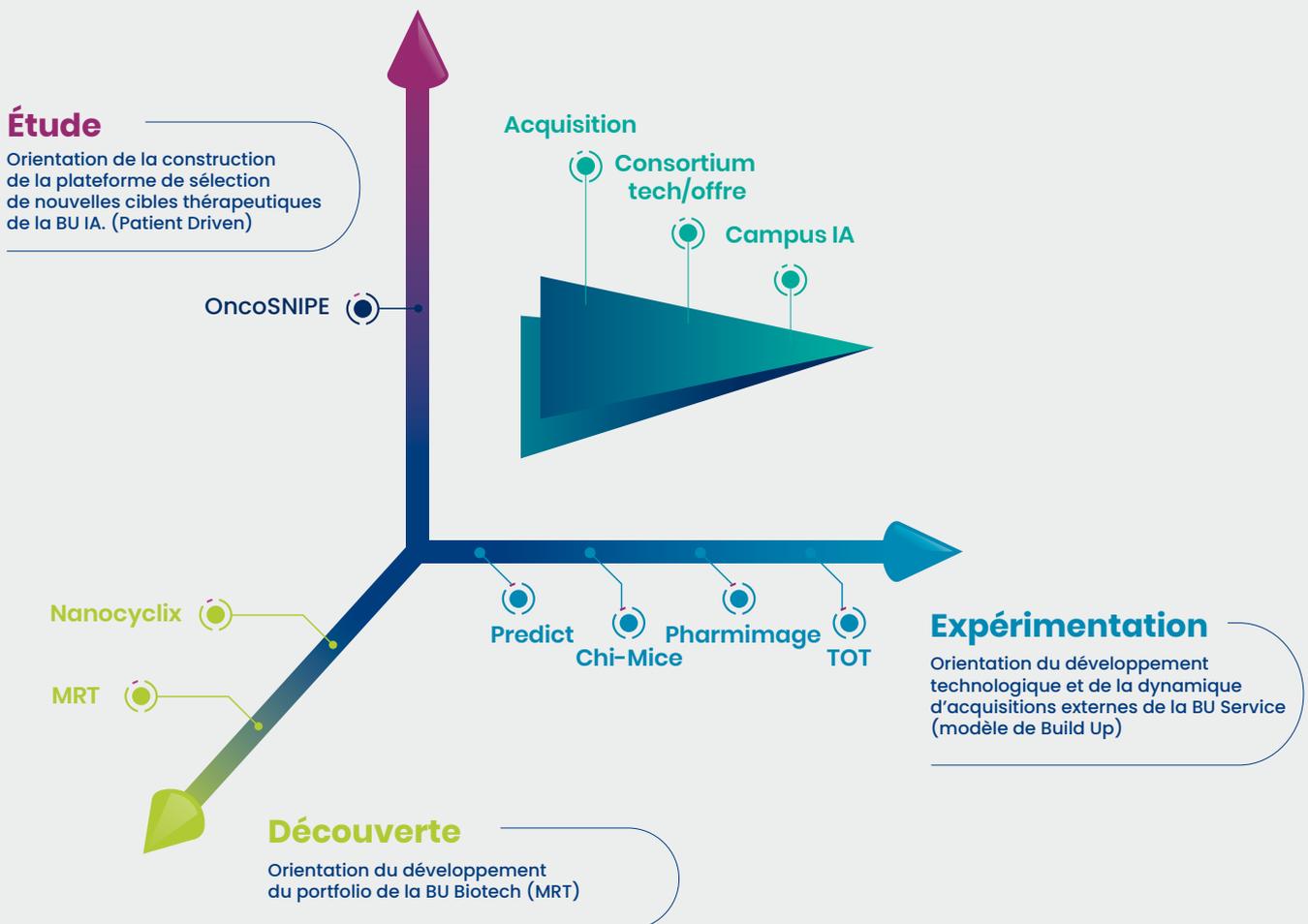
Notre modèle d'innovation est constitué de **3 axes stratégiques** qui forment notre plateforme de

médecine de précision : **Expérimentation, Découverte** et **Etude**. Ces axes définissent notre espace d'innovation stratégique.

Ces trois axes reposent sur des **technologies connectées et innovantes** qui permettent **d'identifier les cibles les plus pertinentes, de concevoir les meilleures thérapies avec leurs biomarqueurs et de sélectionner les candidats médicaments les plus adaptés**.

Ce **continuum de « Drug Discovery »** innovant est possible en appliquant notre politique collaborative, au travers de consortium commerciaux, d'acquisitions et de projets technologiques stratégiques, de création de pôles d'excellence ou de campus dédiés. Il faut innover pour être totalement efficace.

Espace d'innovation oncodesign



La vision 3D : le cercle vertueux des synergies

Les Business Units (BU) sont articulées entre elles dans le but d'amener les **Technologies** à générer des **Cibles** et des **Produits thérapeutiques** innovants pour réaliser la mission d'Oncodesign.



Enjeux techno-scientifiques pour Oncodesign d'ici 2025 :

1. Développer une plateforme de « *Drug Discovery* » innovante et performante en médecine de précision
2. Construire un portfolio de produits thérapeutiques en Oncologie
3. Construire une plateforme performante pour la sélection de nouvelles cibles thérapeutiques en Oncologie

L'économie d'Oncodesign résulte des différents « business models » en place dans les BU en lien avec les marchés spécifiques.

Cette vision intégrative est à la base de notre capacité d'adaptation et nous confère une agilité extrême dans un environnement en pleine évolution.

Stratégie et priorités d'investissement 2020-2025



Service Mature

Sélectionner les meilleurs candidats médicaments

TECHNOLOGIES

- Génération d'agents biologiques
- Validation de cibles
- Génération de Hits en chimie



Biotech En cours

Construire les outils thérapeutiques les plus efficaces

PRODUITS

- Inhibiteurs de kinase
- Biomarqueurs (RT)
- Radiothérapie systémique (MRT)
- Licensing - in (Homing)



IA En démarrage

Découvrir les cibles thérapeutiques les plus appropriées

CIBLES

- Cibles thérapeutiques en Oncologie
- Innovation du process de *Drug Discovery*

Les objectifs 2023 : une trajectoire pleine de promesses

À partir de cibles ou de molécules, conception & sélection des meilleurs candidats médicaments

- 50 M€ de chiffre d'affaires
- 15 à 20% d'EBITDA

Programmes de développement en partenariat stratégique long-terme

- RIPK2 jusqu'à la phase I
- 3 Candidats médicaments en clinique

Partenariats stratégiques structurant long terme

- Plateforme d'identification et de validation de nouvelles cibles en Oncologie
- Accélération du process de *Drug Discovery*
- Chiffre d'affaires de 5 M€



Contact

Oncodesign SIÈGE SOCIAL

18 rue Mazen - BP 27627
FR-21076 Dijon Cedex

+33 (0)380 788 260
contact@oncodesign.com

oncodesign.com



Oncodesign ne fait aucune déclaration ou garantie sur, les informations statistiques ou les informations prévisionnelles contenues dans cette présentation qui proviennent ou sont dérivées de sources tierces ou de publications de l'industrie ; ces données statistiques et informations prévisionnelles ne sont utilisées dans cette présentation qu'à des fins d'information.

Ce document ne contient que des informations résumées et ne doit pas être considérée comme exhaustive. Les objectifs, déclarations et informations prospectives de Oncodesign contenues dans ce document ne sont donnés qu'à des fins d'illustration et reposent sur des appréciations et hypothèses actuelles des dirigeants. Ces objectifs, déclarations et informations prospectives, y compris les déclarations expresses ou implicites relatives aux ventes et revenus futurs, impliquent des risques connus ou inconnus ainsi que des incertitudes qui peuvent affecter les résultats, les réalisations ou la performance du Groupe de manière à les rendre substantiellement différents de ceux attendus dans l'information résumée. Un certain nombre de facteurs peuvent avoir comme conséquence que les résultats et développements effectivement réalisés diffèrent substantiellement de ceux annoncés de façon expresse ou implicites des informations prospectives. Oncodesign décline toute obligation ou engagement de diffuser une mise à jour ou de révision des objectifs, déclarations et informations contenues dans cette présentation en raison de changements susceptibles d'intervenir dans la stratégie ou les intentions de Oncodesign ou dans le cours des événements ou dans les conditions, hypothèses ou circonstances ayant servi à l'établissement des dites informations, sauf obligations légales.

Ce document ne constitue pas une offre de vente ou une sollicitation à investir dans des valeurs mobilières dans aucun pays. En France, l'offre de valeurs mobilières de Oncodesign ne pourra être effectuée qu'au moyen d'un prospectus ou dans le cadre d'une dérogation à l'obligation de publier un prospectus et hors de France, qu'au moyen d'une traduction de ce prospectus préparée à cet effet et uniquement dans les pays et dans des circonstances où de tels placements sont conformes à la réglementation applicable. Il n'est pas envisagé d'offre en France ou hors de France. Les valeurs mobilières de Oncodesign n'ont pas été et ne seront pas enregistrées conformément au United States Securities Act de 1933, tel que modifié (le "Securities Act") et ne peuvent être offertes ou vendues aux États-Unis sans procéder à un enregistrement ou sans bénéficier d'une exemption à l'obligation d'enregistrement conformément au Securities Act.

ÉQUIPE RÉDACTIONNELLE

Directeur de publication : *Phillippe Genne*

Rédactrice en chef : *Florence Fombertasse*

Comité de rédaction : *Fabrice Viviani, Jan Hoflack, Stéphane Gerart, Cyril Berthet, Mathilde Bohin et Arthur Rouillé (NewCap)*