

## Oncodesign poursuit sa croissance avec une forte augmentation de son chiffre d'affaires Service au 1<sup>er</sup> semestre 2022



- Chiffre d'affaires Groupe de 16,5 M€ principalement porté par la forte croissance organique du Service avec un CA externe à 16 M€ (+27%) et un carnet de commandes en hausse à 17,8 M€ (+14%)
- Produits et revenus d'exploitation stables à 18,8 M€
- Solide position de trésorerie de 23 M€ au 30 juin 2022
- Structuration du groupe : séparation des branches d'activités Service et Biotech/IA

Dijon, France, le 21 juillet 2022, à 18h00 – ONCODESIGN (ALONC – FR0011766229), groupe biopharmaceutique spécialisé en médecine de précision, annonce ses revenus et produits d'exploitation du 1<sup>er</sup> semestre 2022.

### Oncodesign Groupe - Chiffres clés

en M€ Données consolidées non auditées	S1'22	S1'21	Évolution	
			en %	en valeur
Chiffre d'affaires BU Service	16,0	12,6	+ 27%	+ 3,5
Chiffre d'affaires BU Biotech	0,4	3,2	- 87%	- 2,8
Chiffre d'affaires BU Intelligence Artificielle	0,1	0,0	+ 208%	+ 0,1
<b>Total chiffre d'affaires</b>	<b>16,5</b>	<b>15,8</b>	<b>+ 4%</b>	<b>+ 0,6</b>
Autres revenus et produits d'exploitation	2,3	2,3	- 2%	- 0,0
<b>Total revenus et produits d'exploitation</b>	<b>18,8</b>	<b>18,1</b>	<b>+ 3%</b>	<b>+ 0,6</b>
<b>Position de trésorerie (au 30 juin)</b>	<b>22,9</b>	<b>27,1</b>	<b>- 15%</b>	<b>- 4,2</b>

**Philippe GENNE, Président-Directeur Général d'Oncodesign, déclare :** « Dans un contexte de négociation intense concernant le rachat de l'entreprise par le fonds ELYAN, Oncodesign est parvenue pour la troisième année consécutive à augmenter son chiffre d'affaires de Service de près de 27% en atteignant 16 M€ au 1<sup>er</sup> semestre 2022 et poursuit ainsi sa croissance avant la finalisation de l'opération de scission puis de vente du Service prévue pour le 4<sup>ème</sup> trimestre 2022. Le carnet de commandes de Service maintient également sa progression à près de 18 M€ de commandes signées au 1<sup>er</sup> semestre de cette année et de belles perspectives pour la seconde partie de l'année. C'est surtout l'Amérique du Nord (États-Unis et Canada) qui tire la croissance de nos commandes permettant d'envisager une activité soutenue au second semestre 2022. La Biotech réalise un CA de 0,4 M€ sur ce 1<sup>er</sup> semestre uniquement porté par les 2 partenariats précoces prometteurs avec TiumBio et SEngine. Le programme LRRK2 est totalement internalisé par Servier et le milestone associé à l'entrée en clinique du composé se positionne en seconde partie d'année. ODS-101 poursuit également son développement pour entrer en phase 1 (Volontaires Sains) également prévu en fin d'année. Enfin, nous nous félicitons que l'offre commerciale EXPLORE associant la BU IA à la BU Service et basée sur notre technologie OncoSniper a généré son premier chiffre d'affaires pour la BU IA. Le second semestre devrait continuer sur cette tendance et nous engager dans le déroulement de l'opération en cours qui verra l'émergence des deux sociétés Oncodesign Service et Oncodesign Precision Medicine en fin d'année. »

**Arnaud LAFFORGUE, Directeur Financier d'Oncodesign, ajoute :** « Nous restons parfaitement maître de notre consommation de trésorerie, l'activité Service étant génératrice de cash grâce à la vitalité du carnet de commandes mais également avec l'encaissement du CIR à hauteur de 4 M€ au premier semestre 2022. Le fort niveau d'activité avec des clients internationaux nous permet d'anticiper pour le futur un niveau de CIR élevé. »

**Business Unit Service : carnet de commandes proche des 18 M€, nouveau plus haut historique pour un 1<sup>er</sup> semestre, et du chiffre d'affaires total de 17 M€ (+14%)**

**BU Service - Chiffre d'Affaires**

en M€	S1'22	S1'21	Évolution
Chiffre d'affaires Externe	16,0	12,6	+ 27%
Chiffre d'affaires Interne	1,0	2,4	- 60%
<b>Total chiffre d'affaires BU Service</b>	<b>17,0</b>	<b>15,0</b>	<b>+ 14%</b>

Dans la continuité des deux dernières années, la BU Service réalise un chiffre d'affaires externe en progression de +27% à 16 M€ après 9 M€ au 1<sup>er</sup> semestre 2020 et 12,6 M€ l'année dernière. Les programmes internes LRRK2 et RIPK2 sont maintenant à un stade proche de l'entrée en clinique, et ne sont plus, de ce fait, réalisés par la BU Service pour le compte de la BU Biotech, d'où l'impact négatif sur le chiffre d'affaires interne.

**Oncodesign Groupe – Carnet de commandes**

en M€	S1'22	S1'21	Évolution	
			en %	en valeur
France et Europe du Sud	4,7	4,3	+ 8%	+ 0,4
Europe Centrale	2,9	3,0	- 1%	- 0,0
Asie	2,1	3,5	- 39%	- 1,4
Amérique du Nord	7,0	2,3	+ 201%	+ 4,6
Europe du Nord	1,1	2,6	- 56%	- 1,4
<b>Total</b>	<b>17,8</b>	<b>15,6</b>	<b>+ 14%</b>	<b>+ 2,2</b>

Malgré un contexte géopolitique compliqué, marqué par une baisse significative des investissements internationaux notamment dans le domaine de la santé, le carnet de commandes s'établit à 17,8 M€ pour le 1<sup>er</sup> semestre 2022 marqué par un bond important des commandes signées en Amérique du Nord (États-Unis et Canada) principalement avec la signature de plusieurs contrats DRIVE portant sur d'importants programmes pluriannuels avec des clients majeurs. La France, l'Europe du Sud et l'Europe Centrale se maintiennent à un niveau équivalent à celui de l'an dernier.

**Business Unit Biotech : poursuite de l'avancement des programmes ODS-101 et du partenariat Servier pour LRRK2 et démarrage de 2 partenariats précoces**

La BU Biotech poursuit l'avancement des programmes phares de l'entreprise, ODS-101 et l'inhibiteur de LRRK2 dont les entrées en clinique en phase I volontaires sains sont toujours planifiées pour cette fin d'année.

La BU Biotech a signé fin 2021 et début 2022 deux partenariats précoces : avec la société Sud-Coréenne TiumBio pour une collaboration de R&D portant sur la découverte de candidats-médicaments actifs dans le traitement de la fibrose et avec la société américaine SEngine pour la découverte d'un nouveau traitement personnalisé ciblant les tumeurs métastatiques et sans solutions thérapeutiques. La BU Biotech réalise un chiffre d'affaires de 0,4 M€ dans le cadre de ces deux partenariats.

**Business Unit IA enregistre son 1<sup>er</sup> chiffre d'affaires et poursuit sa structuration**

La BU Intelligence Artificielle, avec l'offre d'identification de biomarqueurs associés à des cibles, a enregistré son 1<sup>er</sup> chiffre d'affaires sur le 1<sup>er</sup> semestre 2022 et continue la construction de la plateforme de sélection de cibles thérapeutiques OncoSNIPER.



Suivant la philosophie propre à Oncodesign concernant la conception de projets collaboratifs, FederAldd, un campus virtuel international sur le thème de IA et « *Drug Discovery* » est en construction avancée en collaboration avec des partenaires privés et académiques.

### **Solide position de trésorerie au 30 juin 2022 à 23 M€, assurant une excellente visibilité financière**

La consommation de trésorerie reste très mesurée pour le Groupe au 1<sup>er</sup> semestre 2022. Le carnet de commandes du Service ainsi que l'encaissement des 4 M€ du CIR 2021, ont permis de conserver un bon niveau de trésorerie.

La consommation de trésorerie est principalement liée au programme ODS 101 inhibiteur de RIPK2 dont l'entrée en clinique (phase I Volontaires Sains) est prévue en fin d'année 2022.

### **Séparation des deux branches d'activité Service et Biotech et entrée en négociations exclusives avec Elyan Partners pour une participation majoritaire au capital d'Oncodesign (Service) suivie du dépôt d'une OPA simplifiée**

Comme annoncé le 1<sup>er</sup> juillet dernier, le groupe Oncodesign est en négociations exclusives avec Elyan Partners, dans le cadre d'une opération structurée qui prévoit les opérations suivantes :

- **Apport partiel d'Actifs** des activités Biotech et IA à la société nouvellement créée qui s'appelle Oncodesign Precision Medicine (OPM)
- **Scission/cotation d'OPM** avec distribution aux actionnaires d'Oncodesign de 1 action OPM pour 1 action Oncodesign détenue
- **Cession** de la majorité du capital d'Oncodesign devenu Oncodesign Service à Elyan Partners, suivie du lancement d'une **Offre Publique d'Achat Simplifiée** et, le cas échéant, d'un retrait de la cote.

Le prix par action retenu par Elyan Partners pour les actions d'Oncodesign Service est de 14,41 €.

### **Prochaine publication financière :**

Résultats du 1<sup>er</sup> semestre 2022, le 15 septembre 2022 (après bourse)



## À propos d'Oncodesign : [www.oncodesign.com](http://www.oncodesign.com)

Oncodesign est une entreprise biopharmaceutique spécialisée en médecine de précision fondée en 1995 par son Président directeur général actuel et actionnaire majoritaire, elle est cotée sur Euronext Growth Market depuis avril 2014. Sa mission est la découverte de thérapies efficaces pour lutter contre le cancer et autres maladies sans solutions thérapeutiques. Fort d'une expérience unique acquise auprès de plus de 1 000 clients, dont les plus grandes entreprises pharmaceutiques du monde, et s'appuyant sur une plateforme technologique unique, alliant l'intelligence artificielle, la chimie médicinale, pharmacologie, bioanalyse réglementaire et imagerie médicale de pointe, Oncodesign est en mesure de sélectionner de nouvelles cibles thérapeutiques, de concevoir et développer les candidats précliniques potentiels jusqu'au stade des phases cliniques. Oncodesign a configuré son organisation pour proposer des services innovants à ses clients et des licences sur ses molécules propriétaires. Appliquée aux inhibiteurs de kinases, des molécules qui représentent un marché estimé à plus de 65 milliards de dollars d'ici 2027 et près de 25% des investissements en R&D de l'industrie pharmaceutique, la technologie d'Oncodesign a déjà permis de cibler plusieurs molécules d'intérêts à fort potentiel thérapeutique, en oncologie et hors-oncologie, et de signer des partenariats avec des groupes pharmaceutiques internationaux. Basée en France à Dijon, au cœur du pôle universitaire et hospitalier et au sein du cluster de Paris-Saclay, Oncodesign compte 230 collaborateurs au sein de 3 Business Units (BU) : Service, Biotech, Intelligence Artificielle et dispose de filiales au Canada et aux États-Unis.



**[oncodesign.com](http://oncodesign.com)**



### contacts

#### Oncodesign

Philippe Genne  
Président Directeur Général  
Tél. : +33 (0)380 788 260

[investisseurs@oncodesign.com](mailto:investisseurs@oncodesign.com)

#### NewCap

Relations Investisseurs  
Mathilde Bohin / Louis-Victor Delouvrier  
Tél. : +33 (0)144 719 495

[oncodesign@newcap.eu](mailto:oncodesign@newcap.eu)

#### NewCap

Relations Médias  
Arthur Rouillé  
Tél. : +33 (0)144 710 015

[oncodesign@newcap.eu](mailto:oncodesign@newcap.eu)

## Déclarations prospectives

Ce document contient des déclarations prospectives et des estimations à l'égard de la situation financière, des résultats des opérations, de la stratégie, des projets et des futures performances de la Société et du marché dans lequel elle opère. Certaines de ces déclarations, prévisions et estimations peuvent être reconnues par l'utilisation de mots tels que, sans limitation, « croit », « anticipe », « prévoit », « s'attend à », « projette », « planifie », « cherche », « estime », « peut », « veut » et « continue » et autres expressions similaires. Elles comprennent toutes les questions qui ne sont pas des faits historiques. De telles déclarations, prévisions et estimations sont fondées sur diverses hypothèses et des évaluations des risques, incertitudes et autres facteurs connus et inconnus, qui ont été jugés raisonnables quand ils ont été formulés mais qui peuvent ne pas se révéler corrects. Les événements réels sont difficiles à prédire et peuvent dépendre de facteurs qui sont hors du contrôle de la Société. Par conséquent, les résultats réels, conditions financières, performances ou réalisations de

la Société, ou les résultats de l'industrie, peuvent s'avérer sensiblement différents des résultats, performances ou réalisations futurs tels qu'ils sont exprimés ou sous-entendus par ces déclarations, prévisions et estimations. Compte tenu de ces incertitudes, aucune déclaration n'est faite quant à l'exactitude ou l'équité de ces déclarations prospectives, prévisions et estimations. En outre, les énoncés prospectifs, prévisions et estimations ne sont valables qu'à la date de la publication du présent document. La Société décline toute obligation d'actualiser ces déclarations prospectives, prévisions ou estimations afin de refléter tout changement dans les attentes de la Société à leur égard, ou tout changement dans les événements, conditions ou circonstances sur lesquels ces énoncés, prévisions ou estimations sont fondés, à l'exception de ce qui est requis par la législation française.