

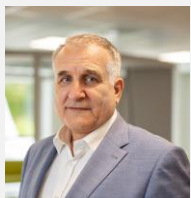


Assemblée Générale des actionnaires

30 mai 2023



Une équipe expérimentée de 3 dirigeants qui collaborent depuis 14 ans



Philippe Genne
Président Directeur
Général
PhD en Pharmacologie

- Création Oncodesign Biotechnology en 1995: Fondateur, CEO et CSO
- IPO Oncodesign Biotechnology en 2014
- Création de l'AFSSI
- Vice-Président PME-TPE et ETI Medicen



Jan Hoflack
Directeur Scientifique
PhD en Chimie organique

- Créateur de la technologie Nanocyclix®
- Exécutif chez Marion Merrell Dow, chez Novartis et chez AstraZeneca
- Vice-Président Chimie Médicinale et Biosciences chez Johnson & Johnson
- A rejoint Oncodesign Biotechnology en 2009 : CSO



Karine Lignel
Directrice des Opérations
Ingénieure et
Master Finance et Gestion

- a accompagné +60 entreprises technologiques, majoritairement dans le domaine de la santé (IPO Nanobiotix, Oncodesign Biotechnology et Medincell)
- A été membre de +30 Conseils d'administration ou de surveillance dont celui d'Oncodesign Biotechnology de 2008 à 2021
- A rejoint Oncodesign Biotechnology en 2021 : CBO



Une équipe qui a réalisé la cession d'Oncodesign Services (100 M€)
et l'IPO d'Oncodesign Precision Medicine en 2022 sur Euronext Growth Paris

Carte d'identité



IPO en
septembre **2022**

Euronext
Growth Paris



Dijon

Siège social



25
collaborateurs
internationaux

dont **11 PhD**



Co-fondateurs :

- Philippe Genne
- Jan Hoflack
- Karine Lignel



Historique de financements

- **7 M€ en octobre 2022**

LRRK2 (levée de licence) 

- **0,5 M€ en novembre 2022**

Start Pancreas (upfront) 

- Augmentation de capital en décembre 2022 :

8 M€ dont 5M€ souscrits par le management

Nos atouts



Un parcours entrepreneurial réussi



Une équipe expérimentée et engagée : connaissance approfondie de l'écosystème pharma, biotechs et financier et une très forte expérience de R&D préclinique et clinique



Des molécules issues de nos technologies déjà en clinique adressant des marchés immenses : Parkinson (1% de la population au-dessus de 60 ans) et Maladies Inflammatoires Chroniques de l'Intestin (MICI) avec un potentiel pour un nouvel entrant d'1 Md€ en 2030 (20/30% des traitements de référence)



Une véritable culture des partenariats (Servier, SEngine, Ipsen, BMS, Sanofi, UCB...)



Un partenariat stratégique fort avec le CRO Oncodesign Services permettant de maîtriser et accélérer les développements précliniques

NOTRE MISSION

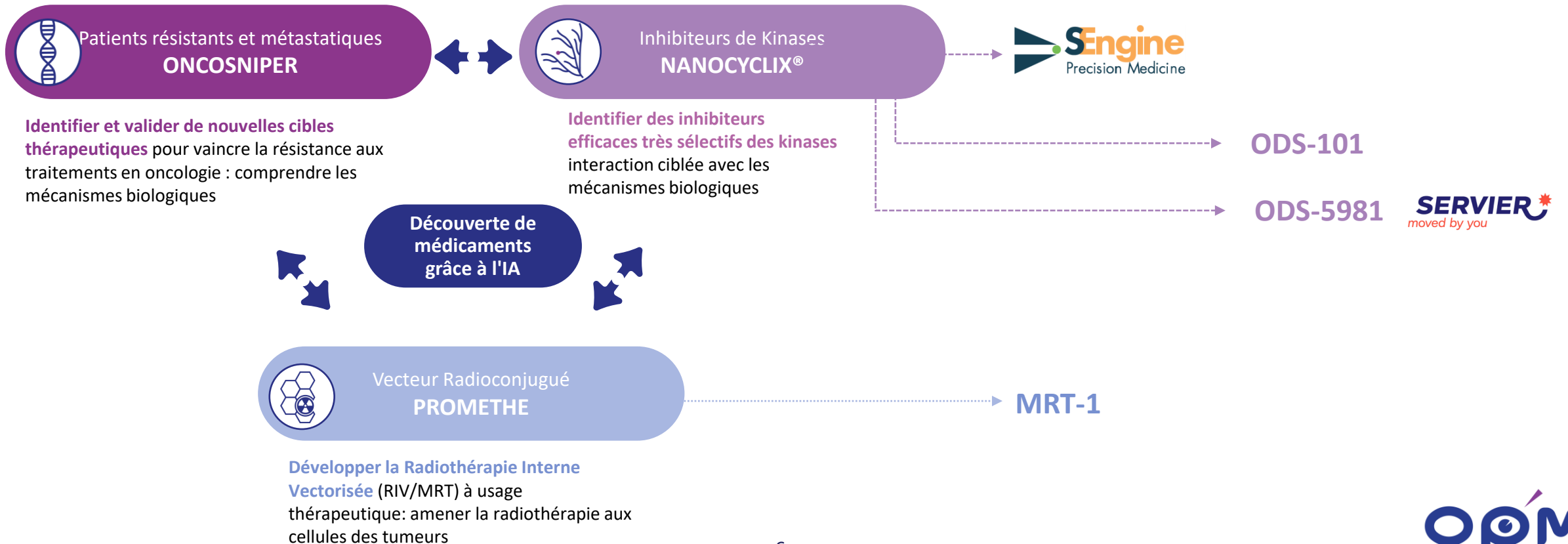
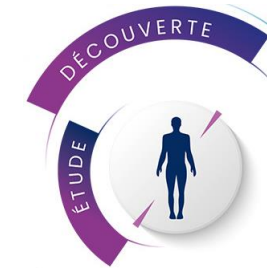
Découvrir et développer de nouvelles thérapies innovantes efficaces contre les cancers avancés et résistants

COMMENT ?

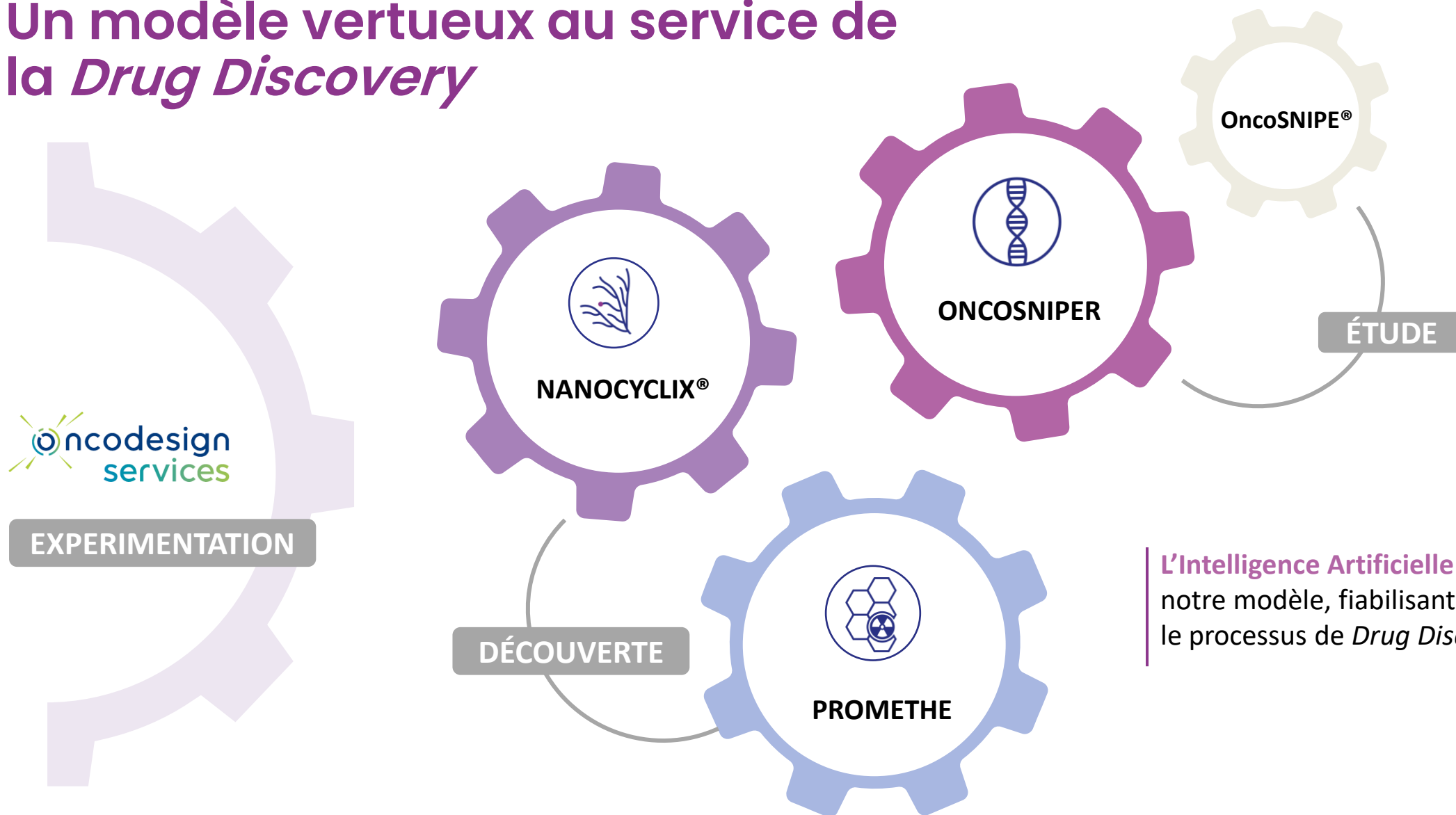
Par la médecine de précision adressée contre les phénomènes de résistance thérapeutique et le développement métastatique

OPM : un « pure player » biopharmaceutique au stade clinique

Trois plateformes technologiques innovantes et propriétaires



Un modèle vertueux au service de la *Drug Discovery*



L'Intelligence Artificielle au cœur de notre modèle, fiabilisant et accélérant le processus de *Drug Discovery*

Une forte culture des partenariats

- **Partenariats actuels :**



- Partenariat sur la recherche d'un candidat médicament depuis 2019
- Partenariat sur la recherche de cibles par l'IA depuis 2022
- Partenariat sur la recherche de nouvelles cibles en oncologie depuis 2022



- **Partenariats passés :**

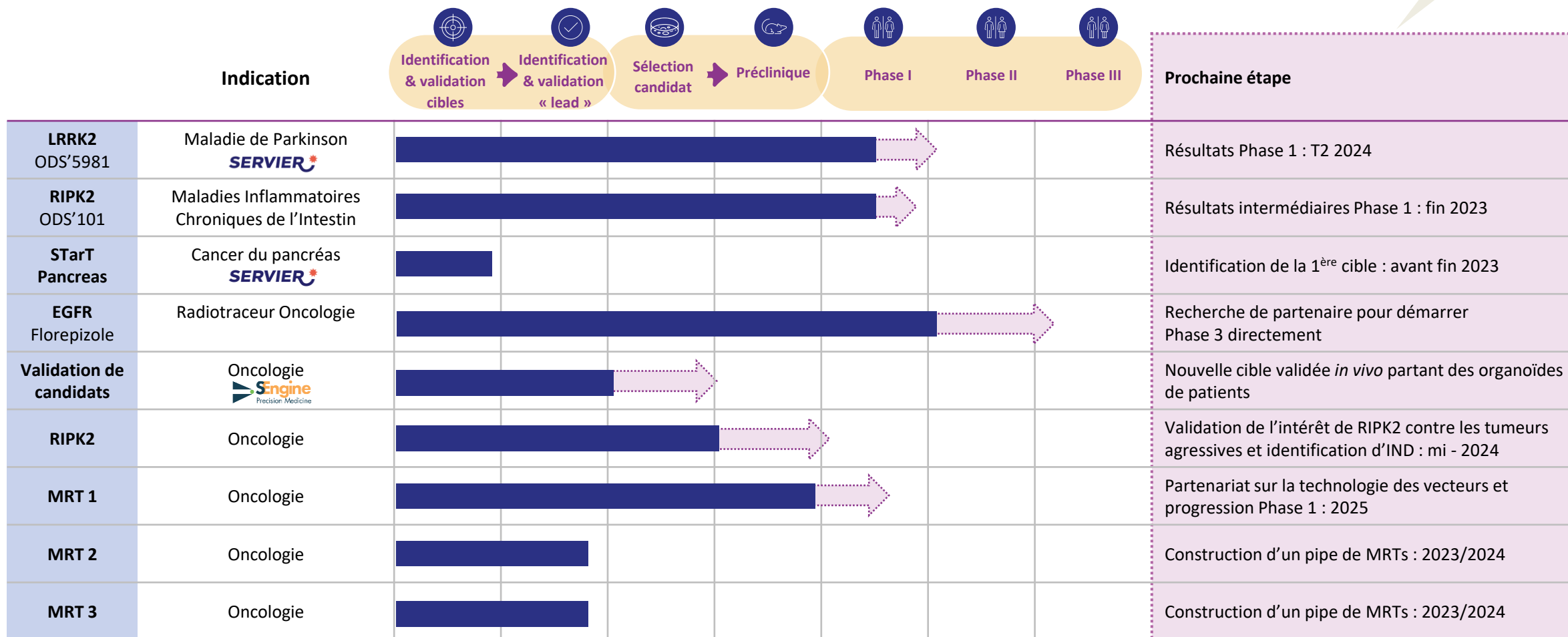


Bristol Myers Squibb



- Capacité forte à créer et coordonner des consortia : IMODI (PSPC), PharmImage (Pôle d'excellence), Imakinib (ISI), OncoSNIPE (PSPC), AIDD4Health (LABCom)
- Une culture de recherche collaborative

Un pipeline de programmes cliniques et précliniques différenciés



L'année 2022

Pour mémoire : Objectifs ONCODESIGN SA 2022

CORPORATE:

- CA Global 56 M€
- Financement des investissements de l'entreprise sur le 4 ans à venir (80 M€)
- Acquisition et intégration société(s) de service IDDS avec entre 10 et 20 M€ de CA, Ebitda 15-20% : Projet Pangea
- Filialiser la BU service
- Mise en œuvre du projet Manhattan (Plan RD: 2021 -2028)
- Homing : Financement ODS / Constitution d'Oncofastrack/Acquisition projet thérapeutique Oncologie externe (Phase clinique 2023)

BU Service	BU Biotech	BU IA
• 44 M€ CA BU Service total • 33 M€ de CA externe avec 15% Ebitda (hors CIR) • 11M€ de CA provenant d'une croissance externe réalisant de 15 à 20% d'EBITDA • Intégration société(s) de service filiale • Acquisition technologies de vectorisation et de validation de cible • Mise en œuvre de la filiale service Oncodesign	• 10 M€ CA Biotech (LRRK2 + early partenariats) • LRRK2: Milestone 7M€ • Early DD program: 3M€ • ODS 101: début essais clinique VS • Démarrage projet MRT • Florepizol: Licensing/ JV RT	• CA BU IA : 2.5 M€ • Construction plateforme de sélection de nouvelles cibles: identification/validation. • Etablir une liste de cibles thérapeutiques validées en oncologie (Kinase/MRT/Autres) • Animer et Développer le Campus Federaidd • Prospection start up IA/IDDS • Partenariats / clients Pharmaceutiques; organisation Marketing et prospection de l'offre commerciale

2022, l'année de la transformation d'Oncodesign

Après 2 années de COVID, alors qu'en décembre 2021 « l'humanité a touché le soleil » avec la sonde spatiale « Parker Solar Probe », démontrant sa capacité à relever les défis technologiques et scientifiques les plus fous, en février 2022 ces mêmes humains ont déclenché une nouvelle guerre européenne sur d'obscurs prétextes féodaux appartenant au lointain passé.

« Gouverner, c'est prévoir »

- Année tourmentée dans un contexte géopolitique très incertain suscitant des risques importants vis-à-vis de la paix mondiale et **une crise économique internationale sans précédent.**
- Oncodesign SA a donné naissance à deux entreprises indépendantes, **OPM cotée sur Euronext Growth et ODS non cotée**, avec 2 ans d'avance sur le BP initial.
- Les conditions entourant le rachat d'Oncodesign SA par Elyan ont représenté une opportunité remarquable, aussi bien **pour le développement de son activité de service que pour son recentrage sur sa mission première.**
- L'opération a mobilisé **l'ensemble de nos ressources corporate sur les trois quart de l'année et a déstabilisé le personnel d'Oncodesign SA dans son ensemble.** En 2023, cette opération est derrière nous.

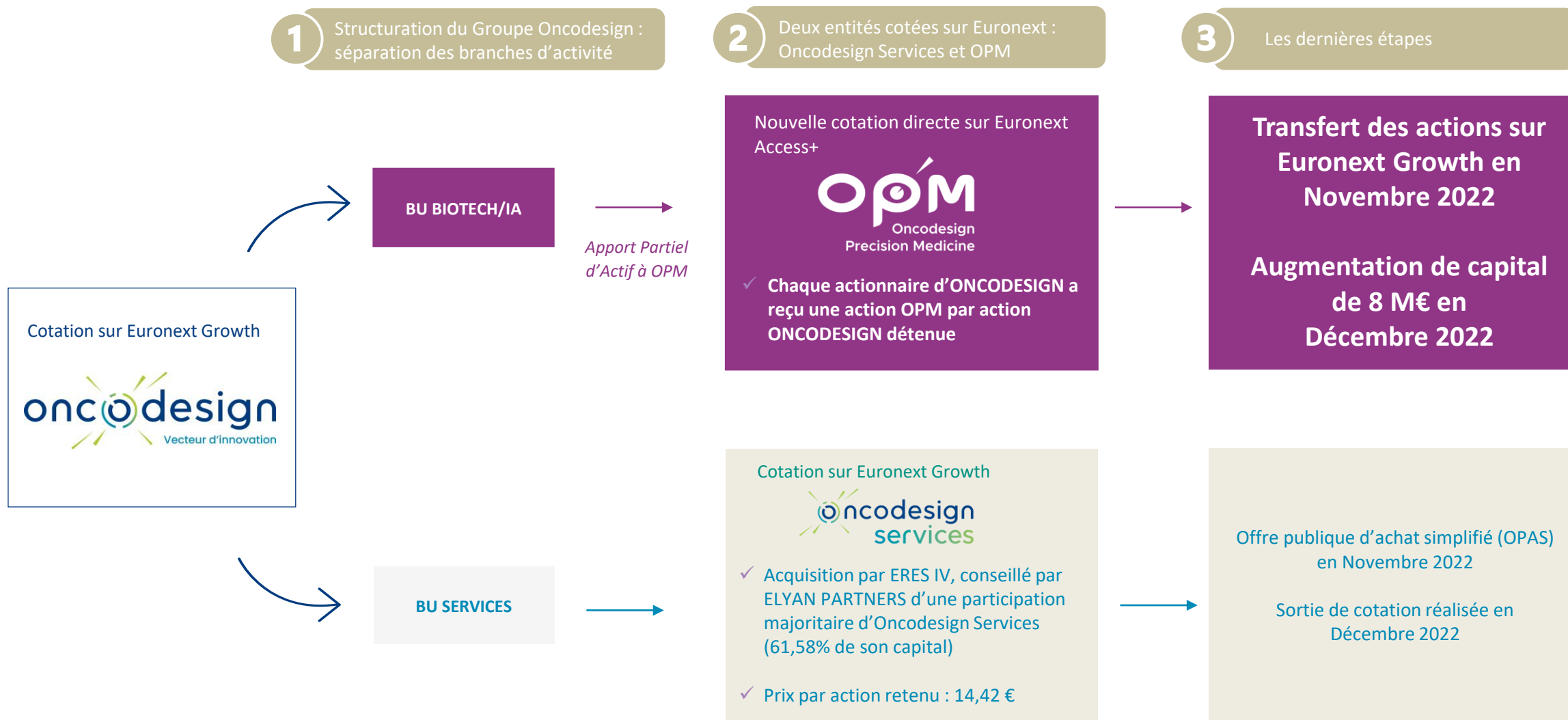
Evaluation atteinte des objectifs 2022: Mode d'emploi

Dans ce contexte, faire **l'évaluation de 2022** à la lumière des objectifs initiaux est un exercice difficile qui peut se partager entre les deux périodes de janvier à septembre et d'octobre à décembre:

- On peut analyser la **performance d'Oncodesign SA** et de ses salariés de janvier à septembre 2022 à la lueur des objectifs initiaux.
- Pour les 4 derniers mois, **l'objectif principal d'OPM** était surtout lié à la création et la mise en route d'OPM ainsi qu' à l'avancement des projets prioritaires.

L'année 2022 a été un tournant considérable pour les activités portées par Oncodesign SA. Il a été parfaitement réalisé par l'entreprise et ses équipes. **Elles ont collectivement atteint 100% des objectifs assignés pour 2022**, difficile de faire mieux plus vite.

Rappel de l'opération de séparation Oncodesign Services/OPM



La mise en route d'OPM à partir de Septembre 2022

- Mise en route de l'activité d'OPM en Septembre 2022 après scission d'OPM à partir d'Oncodesign SA, sur la base d'un nouveau BP
 - Mise en place d'une nouvelle organisation dynamique autour des activités et technologies.
 - Mise en route du contrat Biotech de partenariat entre ODS et OPM.
 - Séparation à gérer entre OPM et ODS , notamment service support en commun (TSA DAF/IT/RH)
 - Levée d'option par Servier de la licence sur notre inhibiteur de LRRK2 et passage de celui-ci en Phase I VS, paiement d'un milestone de 7M€.
 - Signature d'un nouvel accord de partenariat autour de la technologie Oncosniper avec Servier, le projet Start Pancréas destiné découvrir de nouvelles cibles thérapeutiques dans le domaine du cancer du pancréas. Versement d'un upfront de 0.5M€.
 - Succès IPO d'OPM sur Euronext Growth avec augmentation de capital de 8M€ (garantie à 75% par la direction).
 - Sortie de Cotation sur Euronext Growth d'Oncodesign SA et transformation en Oncodesign Services SAS.
-
- Entrée en essai de Phase I VS d'ODS 101 en février 2023
 - Séparation finale d'avec ODS : Fin du recouvrement des services des support communs entre ODS et OPM sur S1 2023 (solde des TSA) .
 - OPM à l'équilibre financier fin 2022 et 60% du capital de l'entreprise est entre les mains de l'entreprise
 - Trésorerie d'OPM à fin décembre 2022 de 13.4M€ permettant de couvrir 2023.
 - Mise en place d'un plan d'AGA pour l'ensemble des salariés

Présentation des résultats 2022

Remarque liminaire

- La structure juridique d'OPM existe depuis décembre 2020.
En 2020 et 2021, cette structure juridique n'a eu aucune activité économique, ces comptes sont donc tous à 0,
- Toutefois, dans les slides suivants, nous présentons la comparaison entre les comptes 2022 et **les *pro forma* 2021** afin de permettre une meilleure compréhension de l'évolution de l'activité d'OPM.
OPM avait fait réaliser et revoir par ses commissaires aux comptes, des comptes *pro forma* d'OPM aux seules fins d'illustrer l'effet que l'opération d'Apport Partiel d'Actifs des activités Biotech et I.A. aurait pu avoir sur le compte de résultat clos au 31 décembre 2021.

Chiffre d'affaires et autres produits et revenus d'exploitation



Le chiffre d'affaires 2022 double par rapport à 2021 à 8 M€

Oncodesign Precision Medecine - Compte de Résultat - Détails des revenus

en M€	2022	2021	Evolution	
Données auditées		proforma	en %	en valeur
Chiffre d'Affaires	8.0	3.8	+ 108%	+ 4.1
Autres revenus	0.3	-	-	+ 0.3
Production immobilisée et autres produit	0.1	0.1	- 49%	- 0.1
Autres revenus et produits d'exploitation	0.3	0.1	+ 178%	+ 0.2
Total revenus et produits d'exploitation	8.3	4.0	+ 110%	+ 4.4

Le chiffre d'Affaires d'OPM est principalement constitué :

- d'un *milestone* d'un montant de 7 millions d'euros pour la partenariat SERVIER sur LRRK2 (levée d'option lors de l'entrée en clinique)
- d'un up-front de 0,5 million d'euros perçu dans le cadre d'un autre partenariat avec SERVIER pour la découverte de nouvelles cibles thérapeutiques dans le traitement du cancer du pancréas,
- des autres revenus générés par les partenariats avec S-Engine et TiumBio pour des programmes *early*.

Les "Autres revenus" sont constitués des *Transition Service Agreement* (TSA) et de la sous-location pour les bureaux du siège social.

Charges d'exploitation (1/...)



Nos charges d'exploitation ressortent à 9,9 millions d'euros

Oncodesign Precision Medecine - Compte de résultat - Détails du résultat d'exploitation

en M€	2022	2021	Evolution	
Données auditées		proforma	en %	en valeur
Total revenus et produits d'exploitation	8.3	4.0	+ 110%	+ 4.4
Achats consommés	(7.6)	(5.9)	+ 28%	- 1.6
Charges de personnel	(2.1)	(1.5)	+ 38%	- 0.6
Autres charges d'exploitation	(0.1)	(0.1)	+ 44%	- 0.0
Impôts et taxes	(0.0)	(0.1)	- 31%	+ 0.0
Var. nettes des amort. et dép.	(0.2)	(0.1)	+ 29%	- 0.0
Total charges d'exploitation	(9.9)	(7.7)	+ 29%	- 2.2
Résultat d'exploitation	(1.6)	(3.7)	- 57%	+ 2.1

- Nos charges d'exploitation de 2022 sont en hausse de +29% par rapport à 2021 dont +28 % pour nos achats consommés
- Nos achats consommés sont composés principalement de nos dépenses de sous-traitance.
- Cette hausse en 2022 s'explique par :
 - l'accélération de nos programmes de développement de notre pipeline de molécules, et des dépenses très importantes pour l'obtention du dossier d'agrément de notre molécule ODS101, ce qui nous a permis d'entrer en clinique en février 2023
 - ainsi que par les dépenses pour nos programmes en partenariats (2 programmes actifs tout au long de l'année 2022 avec S-Engine et TiumBio contre un seul en fin 2021) et pour lesquels nous percevons un chiffre d'affaires,

Charges d'exploitation (2/...)



Nos charges d'exploitation ressortent à 9,9 millions d'euros

Oncodesign Precision Medecine - Compte de résultat - Détails du résultat d'exploitation

en M€	2022	2021	Evolution	
Données auditées		proforma	en %	en valeur
Total revenus et produits d'exploitation	8.3	4.0	+ 110%	+ 4.4
Achats consommés	(7.6)	(5.9)	+ 28%	- 1.6
Charges de personnel	(2.1)	(1.5)	+ 38%	- 0.6
Autres charges d'exploitation	(0.1)	(0.1)	+ 44%	- 0.0
Impôts et taxes	(0.0)	(0.1)	- 31%	+ 0.0
Var. nettes des amort. et dép.	(0.2)	(0.1)	+ 29%	- 0.0
Total charges d'exploitation	(9.9)	(7.7)	+ 29%	- 2.2
Résultat d'exploitation	(1.6)	(3.7)	- 57%	+ 2.1

- Les charges de personnel sont en hausse de +38% soit +600 k€ de variation entre 2021 et 2022,
- Cela se décompose principalement en :
 - +450 k€ d'effet "année pleine" avec 4 personnes arrivées sur la 2ième partie de l'année 2021, pour accompagner l'essor de nos programmes,
 - +15 k€ d'effet "Prime Partage de la Valeur" payée en 2022 comparé aux primes versées en 2021.

Les effectifs

 Les équipes d'OPM sont constituées de 24 personnes depuis l'origine (22 salariés et 2 externes)

	Effectifs	
	au 31 déc. 2022	au 31 déc. 2021
Dirigeants	1	1
Cadres	20	19
ETAM	1	2
Ouvriers Qual	-	-
Apprenti	-	-
Total	22	22

- Les effectifs sont constants depuis la “création” d'OPM, et compte notamment 11 PhD et 9 nationalités
- 1 arrivée a eu lieu cette année



Les investissements en R&D



OPM a investi dans ses programmes 7 M€ en 2022

Oncodesign Precision Medecine - Dépenses de R&D

en M€ Données analytiques	2022	2021 <i>proforma</i>	Evolution	
			en %	en valeur
Partenariats	2.9	3.0	- 3%	- 0.1
Licensing	4.1	4.4	- 7%	- 0.3
Total dépenses R&D	7.0	7.4	- 5%	- 0.4

➤ Ces dépenses sont engagées :

- pour notre candidat médicament ODS101, sur les étapes de développement réglementaires pour permettre son entrée en phase I volontaires sains, dont notamment la phase de toxicologie réglementaire, et
- à la poursuite du développement de notre plateforme technologique d'IA et son programme collaboratif OncoSnipe pour l'identification de cible. Ce programme nous a permis en 2022 de signer un nouveau partenariat avec SERVIER (STarT Pancréas)

Le résultat net



OPM termine 2022 quasi à l'équilibre à (200) k€

Oncodesign Precision Medecine - Compte de résultat - Détail du résultat net

en M€	2022	2021	Evolution	
Données auditées		proforma	en %	en valeur
Total revenus et produits d'exploitation	8.3	4.0	+ 110%	+ 4.4
Total charges d'exploitation	(9.9)	(7.7)	+ 29%	- 2.2
Résultat d'exploitation	(1.6)	(3.7)	- 57%	+ 2.1
Charges et produits financiers	(0.1)	(0.4)	- 68%	+ 0.2
Charges et produits exceptionnels	(0.0)	-	-	- 0.0
Impôt sur les bénéfices	1.5	1.1	+ 31%	+ 0.4
Résultat de l'exercice	(0.2)	(2.9)	- 92%	+ 2.7

Les charges financières sont composées uniquement des intérêts et charges d'emprunts pour un montant de (116) k€ correspondant au remboursement d'un emprunt BPI souscrit en 2017 pour le programmes OncoSnipe (transféré lors de l'APA).

Le CIR à 1,5 M€ est en progression de +31% en lien direct avec la hausse de nos investissements (éligibles au CIR) réalisés sur nos programmes.

Dettes et Capitaux Propres

Bilan Passif

		31/12/2022	31/12/2021
Capitaux Propres	Capital social ou individuel	5 679 725	1 000
	Primes d'émission, de fusion, d'apport ...	4 392 241	
	Ecart de réévaluation		
	RESERVES		
	Réserve légale		
	Réserves statutaires ou contractuelles		
	Réserves réglementées		
	Autres réserves		
	Report à nouveau		
	Résultat de l'exercice	(231 181)	
	Subventions d'investissement		
	Provisions réglementées		
Total des capitaux propres		9 840 785	1 000

au 31 déc 2022

en M€	montant brut	1 an au plus	Plus d'un an, moins de 5 ans	Plus de 5 ans
Emprunts et dettes à 1 an maximum à l'origine	-	-	-	-
Emprunts et dettes à plus d' 1 an à l'origine	2.268	0.568	1.550	0.150
Emprunts et dettes financières divers	0.335	-	0.335	-
Montant remboursé au cours de l'exercice	0.375			

Source: Rapport Annuel OPM

- Des capitaux propres d'un montant de 9.8 millions d'euros
- Une dette financière de 2.5 millions d'euros,

La trésorerie



OPM disposait au 31 décembre 2022 d'une trésorerie de 13,4 M€

➤ Cette trésorerie se compose principalement

- du milestone de 7 millions d'euros perçu de Servier au titre du partenariat LRRK2,
 - de l'up-front de 0,5 millions d'euros au titre du partenariat STarT
- ainsi que
- du produit de l'augmentation de capital d'un montant brut de 8 millions d'euros réalisée en décembre 2022.

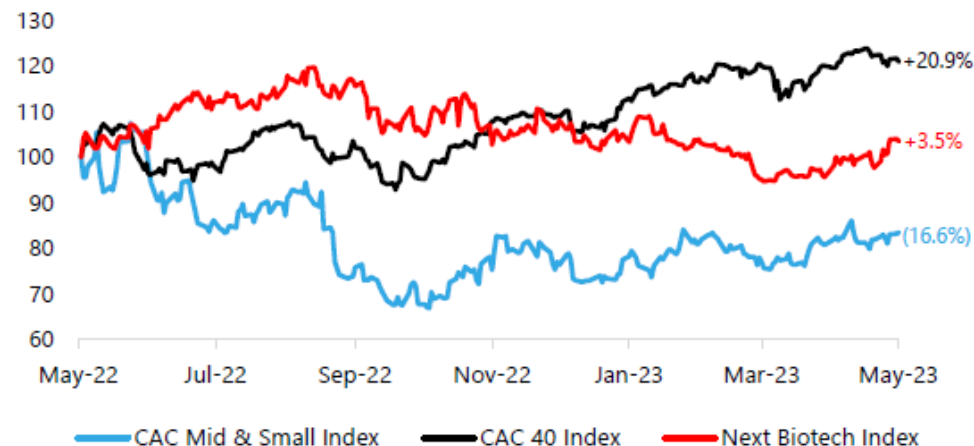
➤ Ce niveau de trésorerie permet à OPM de bénéficier d'une solide visibilité financière sur l'année à venir et le développement de ses programmes

➤ Ce montant n'inclut pas les revenus futurs relatifs aux potentiels prochains revenus, milestone et up-fronts pour ses produits développés en partenariat existants ou à venir.

Un point sur le contexte boursier

Un contexte boursier actuel compliqué

Performance de la biotech sur les 12 derniers mois



Next Biotech Index - Top 10 (5 premiers / 5 derniers) des mouvements 2023YTD

#	Nom	% Chg
1	Erytech Pharma SA	+210.8%
2	Abivax SA	+143.0%
3	Onxeo SA	+96.7%
4	NFL Biosciences SA	+39.7%
5	Medincell SA	+31.9%

#	Nom	% Chg
1	Pharnext SA	(99.6%)
2	Neovacs	(92.9%)
3	Genomic Vision	(51.8%)
4	Inventiva SACA	(47.8%)
5	Sensorion SA	(27.6%)

- **Erytech Pharma** et **Pherecydes** ont annoncé en février un projet de rapprochement stratégique en vue de créer un leader mondial de la phagothérapie. De plus Erytech Pharma a annoncé qu'elle disposait à fin mars d'une trésorerie €30,5m donnant de la visibilité jusqu'au S2 2024
- **Abivax** a publié en avril les résultats positifs de l'étude de phase 2b sur son composé obefazimod
- **Onxeo** a annoncé en janvier l'inclusion du 1^{er} patient dans l'essai clinique de phase 1b/2 dans le gliome de haut grade récidivant chez l'enfant
- En janvier, **Pharnext** et **Neovacs** ont signé une convention encadrant le financement de Pharnext par Néovacs. Les titres ont chuté après différentes levées de fonds par instruments dilutifs

De fortes variabilités des cours

Medincell

Après l'annonce de l'obtention de l'autorisation de mise sur le marché de son traitement contre la schizophrénie, le titre gagne seulement 13% sur la séance, avant de chuter -16% sur 4 séances suivantes.



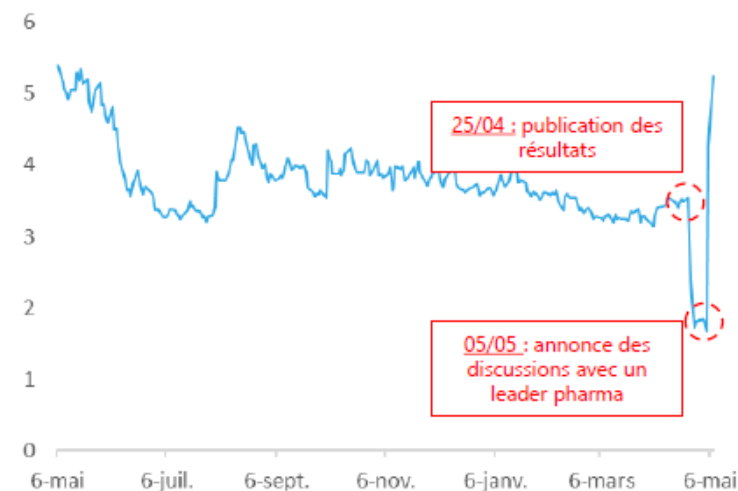
Gensight

Après l'annonce du retrait de sa demande d'autorisation de mise sur le marché pour son principal produit, Gensight perd près de 70% de sa valeur en une séance.



Nanobiotix

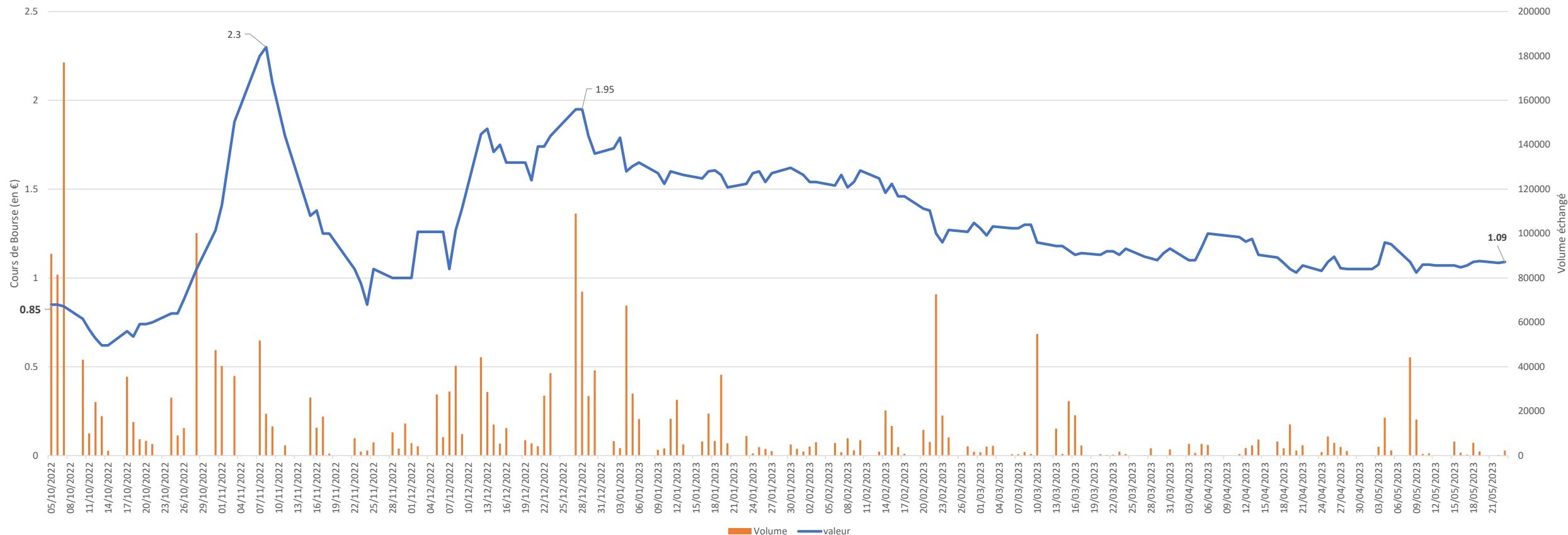
Nanobiotix chute de près de 30% lors de la séance du 25/04 suite à la publication des résultats annuels, avant de rebondir de près 150% quelques jours plus tard suite aux discussions en cours avec un leader de l'industrie pharmaceutique.



L'action OPM résiste !

Une hausse du cours de +28% depuis son introduction, et, une moyenne 15,000 titres échangés chaque jour

Evolution du cours de Bourse d'OPM depuis son introduction



Les sources de financement

Les sources de financement

➤ Plusieurs sources de financement pour OPM autour :

- Des acteurs privés : investisseurs boursiers et banques
- Des acteurs publics : BPI, BEI, autour des différents programmes France 2030, *EIC Accelerator*, ...
- De nos partenaires actuels : STarT et LRRK2 avec Servier, S-Engine
- De nos programmes en-cours : RIPK2



**Notre plateforme de
Médecine de Précision
basée sur un socle de
technologies innovantes**

OncoSNIPER

Identifier et valider de nouvelles cibles thérapeutiques pour vaincre la résistance aux traitements en oncologie



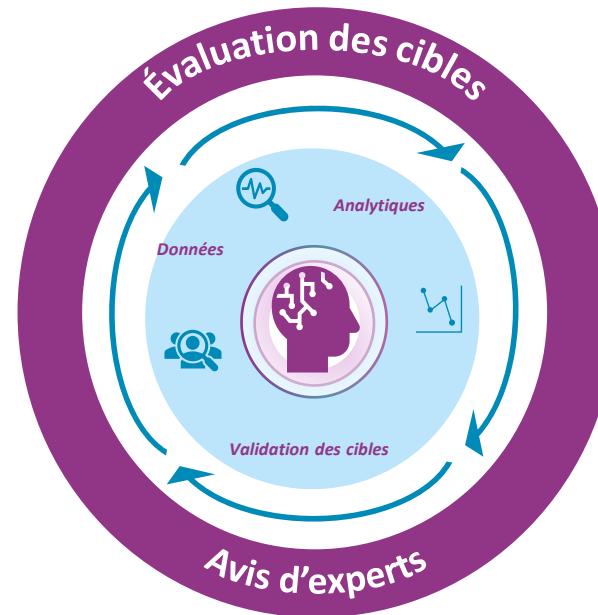
Sources de données publiques, privées et surtout **propriétaires** provenant de projets tels qu'IMODI et OncoSNIPER®

Technologies IA : *Machine Learning & Deep Learning*

Connaissances Experts de *Drug Discovery*

Apport des plateformes expérimentales d'OncoDesign Services

Choix de familles de cibles thérapeutiques intra et extra cellulaire : Kinases/ protéines de surface



OncoSNIPER

Élaborer des partenariats de découverte de nouvelles cibles et biomarqueurs

Conclure des accords de licence sur des cibles thérapeutiques déjà identifiées avec des sociétés pharmaceutiques et biotechnologiques



Applications d'OncoSNIPER : StarT Pancréas et dans la plateforme de chimie médicinale propriétaire, Nanocyclix



Nanocyclix

la technologie de chimie médicinale propriétaire



Inhibiteurs de Kinases
NANOCYCLIX®



Plateforme propriétaire

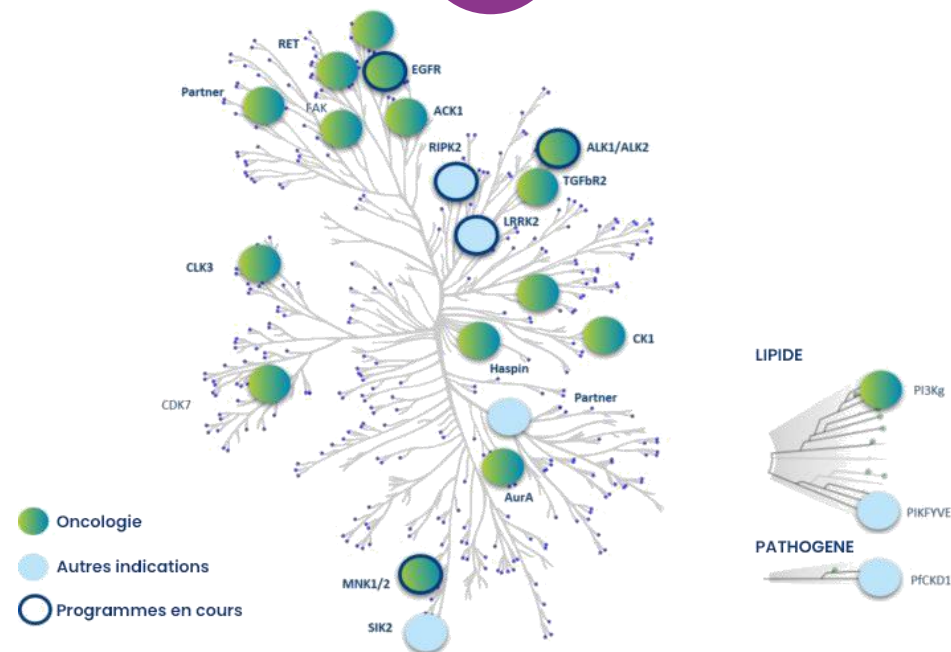
Plateforme complète d'inhibiteurs de kinases macrocycliques sans équivalent dans l'industrie

Une large bibliothèque d'inhibiteurs de kinases

+ de 11 000 macrocycles, + de 50 « scaffolds » et + de 300 « linkers » distincts

Propriétés favorables

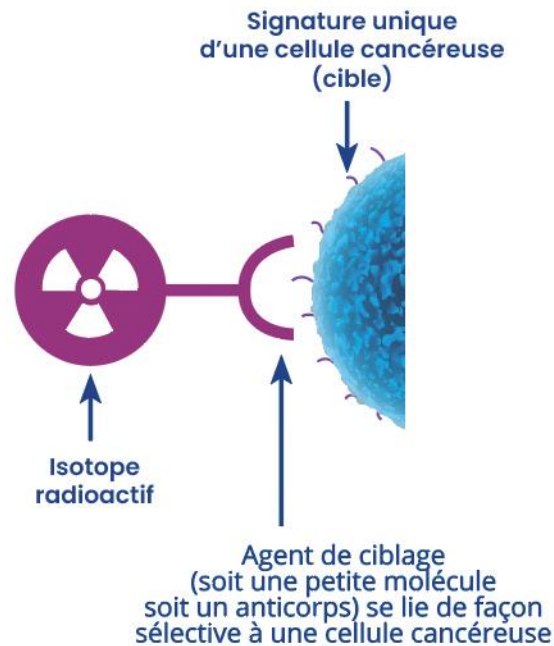
Ces inhibiteurs de kinases sont puissants, très sélectifs, et présentent une bonne pénétration cellulaire



Deux molécules en clinique: ODS-101 sur RIPK2 et ODS-5981 sur LRRK2

Plusieurs leads ont été identifiés, aussi bien pour des kinases déjà connues que découvertes par OPM : elles pourront devenir demain des thérapies ciblées en médecine de précision

Émergence d'une technologie révolutionnaire de Radiothérapie Interne Vectorisée (RIV) à usage thérapeutique



Molécules ciblant des protéines exprimées sur des cellules cancéreuses

Grande sélectivité, partant de vecteurs qui peuvent être des petites molécules, des peptides, ou différentes formes d'anticorps selon la cible choisie.

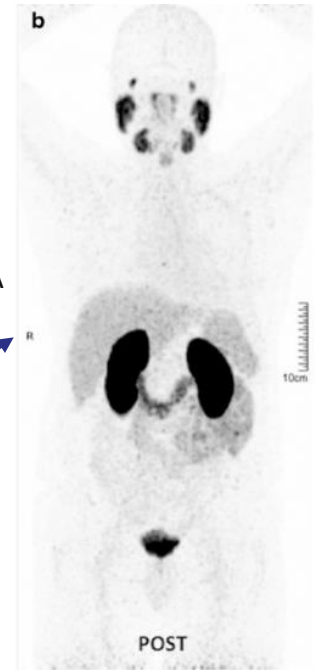
A ces vecteurs sont couplés un « linker » et un cage chélatant par bio conjugaison

Ce dernier permet de capter des radio-isotopes, qui selon le type de radionucléide utilisé, en font des agents d'imagerie ou de thérapie

Avant thérapie



Après thérapie

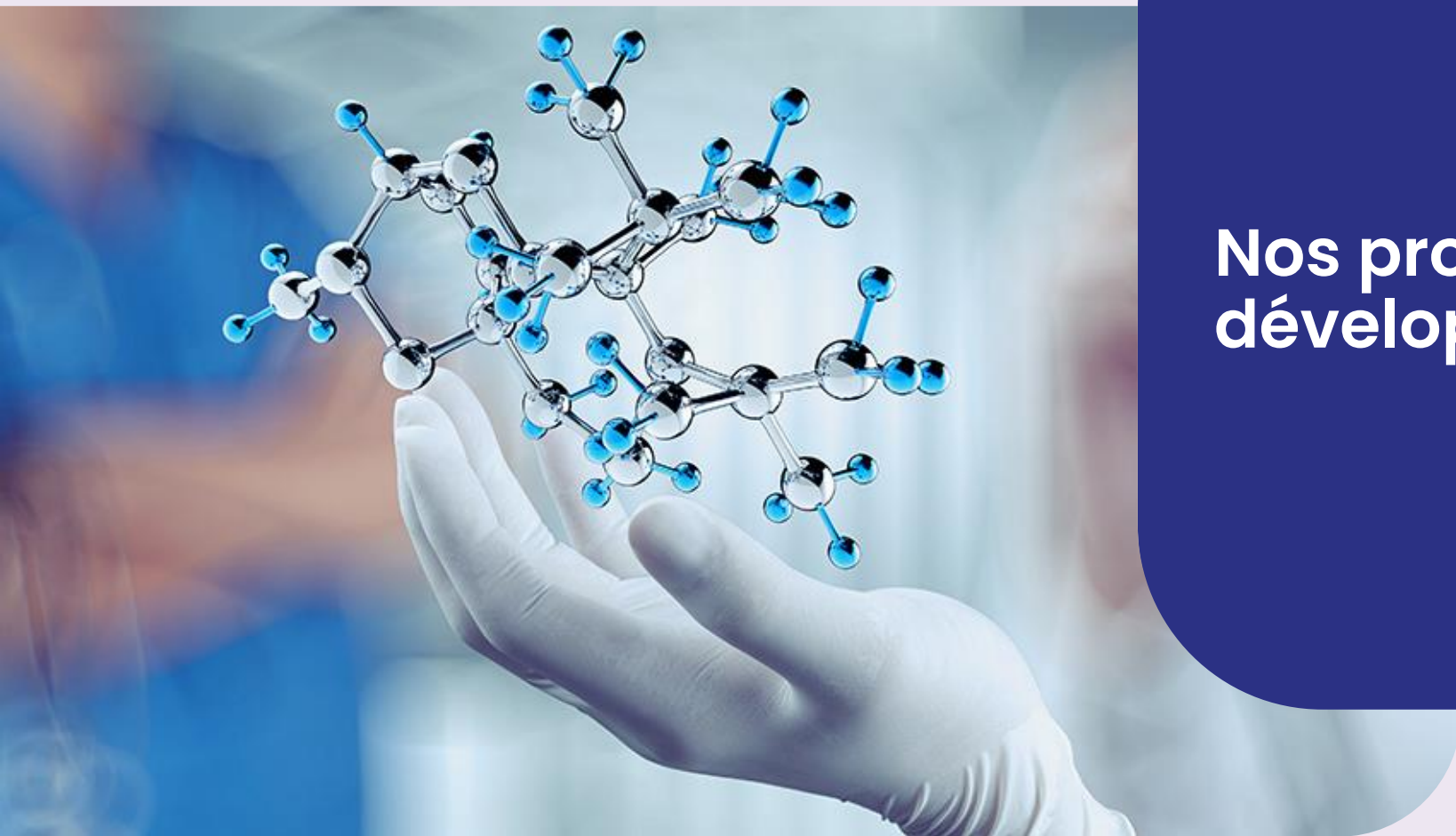


^{177}Lu -PSMA
Therapy

PET images after injection of ^{68}Ga -PSMA

■ Cette approche théranostique capitalise sur la plateforme propriétaire d'un partenaire reconnu avec lequel nous sommes en discussion pour développer en commun plusieurs MRT au travers d'une Joint Venture

Sources : Theranostic in oncology with PSMA // ^{177}Lu -PSMA radioligand therapy in a 67-year-old man with metastatic castration-resistant prostate cancer. A: PET image evidenced a diffuse metastatic involvement. PSA value 50 ng/ml. B: 4 months following the treatment with ^{177}Lu -PSMA radioligand therapy (8000 MBq), PET showed a complete metabolic response. PSA value 0 ng/ml



Nos programmes de développement clinique

RIPK2

une kinase du système immunitaire inné, ciblée pour traiter les MICI

RIPK2 fait partie d'un complexe activé par des infections bactériennes, avec l'objectif de tuer les cellules infectées afin de protéger l'organisme.

L'hyperactivité pathologique de ce complexe donne lieu à des maladies inflammatoires, notamment dans le colon.

20 à 30%

des ventes du traitement de référence actuel (ventes ENTYVIO et ses successeurs) estimées en 2030

> 1 Md US\$

Potentiel de blockbuster

À propos des maladies inflammatoires chroniques de l'intestin (ou MICI)



Les MICI font partie des pathologies auto-immunes et inflammatoires, liées à une dérégulation du système immunitaire

Premières indications dans les MICI pour RIPK2 :

- Maladie de Crohn et rectocolite hémorragique

Potentiel de représenter une cible « franchise »

- Autres maladies inflammatoires et auto-immunes
- Cancers agressifs et métastatiques



La preuve de concept clinique d'ODS-101 dans les MICI est conduite par OPM avant la vente d'une licence à une ou des pharma(s) majeures

ODS-101

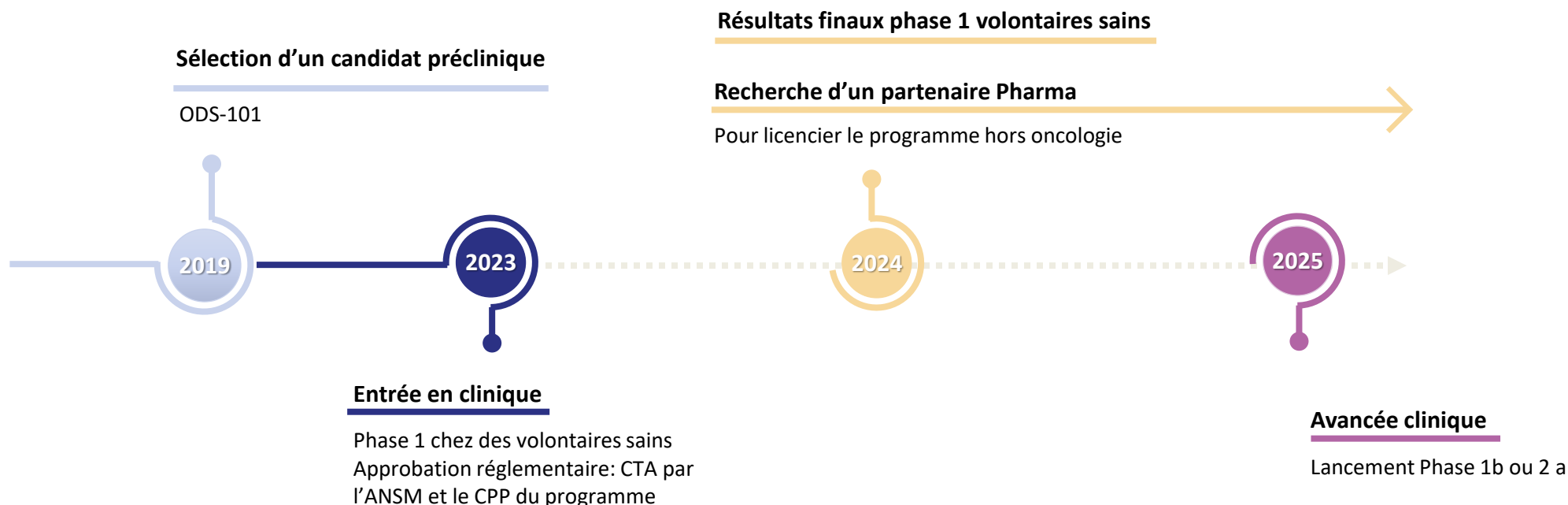
Le programme leader propriétaire issu de la plateforme Nanocyclix® pour inhiber RIPK2



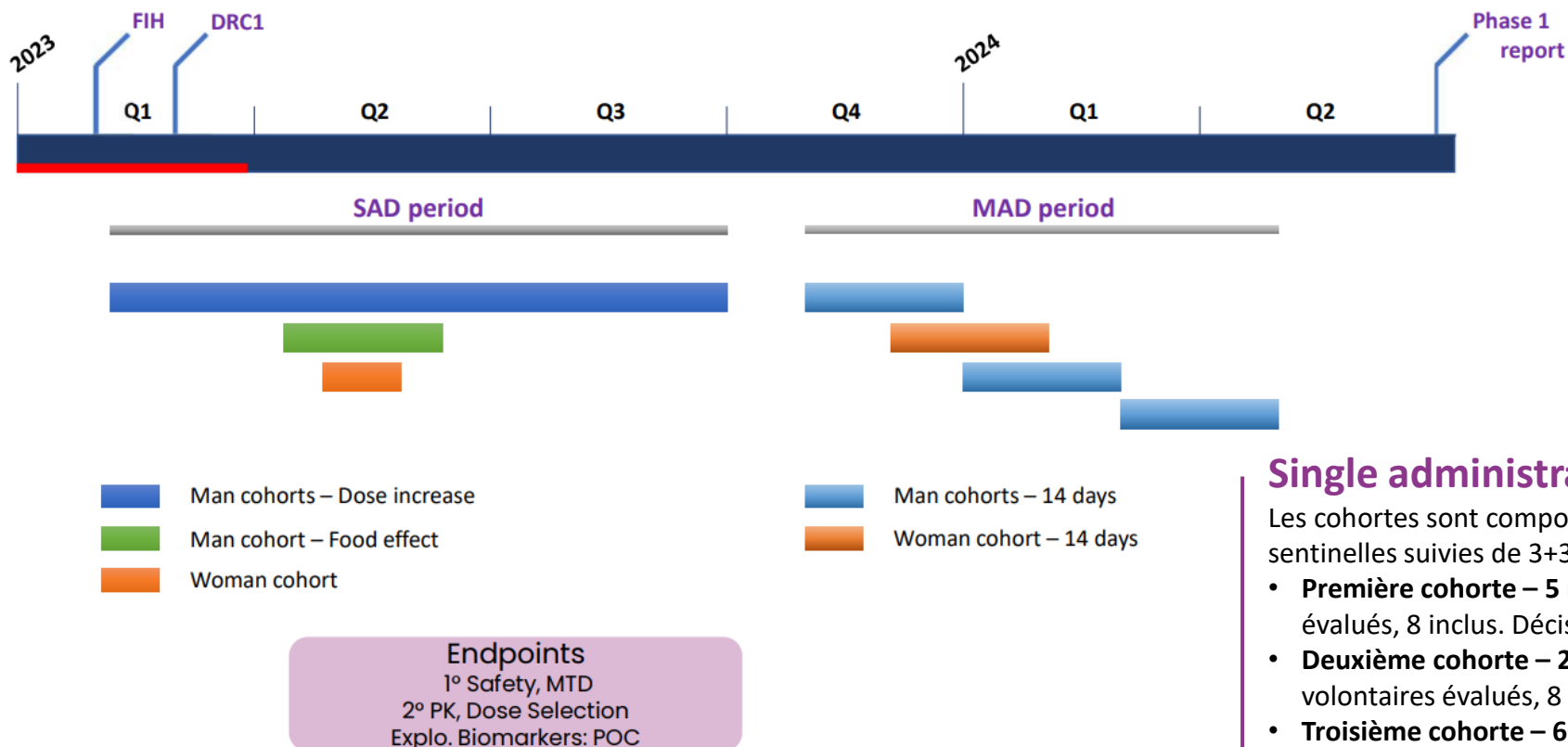
Une molécule Best-in-Class inhibiteur de la cible RIPK2 dans les MICI

- Molécule « Best-in-Class » pour la cible RIPK2 **en phase 1 volontaires sains**
- Premier composé d'une série permettant de dérisquer le programme et de le positionner dans de multiples indications

➔ **Potentiel positionnement additionnel sur les colites induites par les immunothérapies en oncologie**



ODS-101 phase I volontaires sains



Single administration dose

Les cohortes sont composées de 8 volontaires mâles dont 2 sentinelles suivies de 3+3, 4+2 ou 2+4

- **Première cohorte – 5 mg** (terminée le 3 mars), 16 volontaires évalués, 8 inclus. Décision de passer à la cohorte 2.
- **Deuxième cohorte – 20 mg** (terminée le 24 mars), 2° volontaires évalués, 8 inclus. Décision de passer à la cohorte 3.
- **Troisième cohorte – 60 mg** (terminée le 17 avril), 15 volontaires évalués, 8 inclus. Décision de passer à la cohorte 4
- **Quatrième cohorte – 150mg** (terminée le 12 Mai), 12 volontaires évalués, 8 inclus. Décision de passer à la cohorte 5 et initier la cohorte évaluant l'effet genre.
- **Cinquième cohorte** – En cours.
- **Cohorte effet genre** – En cours.

LRRK2

Une kinase qui a le potentiel de modifier l'évolution de la maladie de Parkinson

- **Une mutation dans la cible LRRK2** a été identifiée chez des malades souffrant de la maladie de Parkinson en 2004
- **Une importante augmentation de l'activité de la kinase LRRK2** est observée dans les neurones dopaminergiques vulnérables des patients parkinsoniens, suggérant une implication de LRRK2 dans la plupart des patients de la maladie de Parkinson
- **Biogen/Denali ont démarré une étude de Phase 3** avec leur inhibiteur de LRRK2 BIIB122. La licence de Denali à Biogen représentait un upfront supérieur à 1 Md de US\$
- Une utilisation comme agent neuroprotectif et traitement de prévention peut adresser **près de 3 millions de patients dans les 7 MM**

À propos de la maladie de Parkinson



Maladie neurodégénérative progressive touchant
~1% de la population au-delà de 60 ans

Seulement des traitements symptomatiques à ce jour

+8,5 millions de personnes
atteintes de la maladie de Parkinson dans le monde en 2019



Le programme LRRK2 de OPM, molécule potentiel Best in Class licenciée par Servier en 2022 et en phase 1 volontaires sains actuellement, représente une potentielle source de revenus significatifs pour la Société

OPM

ODS'598

un programme en clinique en partenariat avec **SERVIER**, pour inhiber LRRK2



Une molécule Best-in-Class potentielle inhibiteur de LRRK2, une cible ayant le potentiel de changer le cours de la maladie de Parkinson

 **310 M€** milestones potentiels dont **13 M€** déjà perçus, en plus du financement de la R&D (7 M€)

2011 : Démarrage du programme
avec Ipsen (investissement de 25 M€)

2017 : Ipsen rend le programme
à Oncodesign

2018 : Poursuite du programme
par Oncodesign

Sélection d'un candidat préclinique

ODS'5981

Nouveau partenariat avec Servier

upfront et milestones potentiels de 310M€, hors redevances

Approbation réglementaire

CTA par l'ANSM et le CPP du programme de phase 1

Levée de l'option de licence

exclusive mondiale par Servier et paiement d'étape de 7 M€ à OPM

Entrée en clinique

Phase 1 chez des volontaires sains (Octobre 2022)

S1 2024

Résultats finaux Phase 1 volontaires sains

S2 2024

Lancement Phase 1b (milestone potentiel)

Cancer du pancréas

Un cancer sans solution thérapeutique efficace

- **L'un des cancers les plus difficiles à traiter efficacement et résistant intrinsèquement**
- **Cancer généralement diagnostiqué à des stades avancés** quand des douleurs abdominales ou l'ictère apparaissent : aucun outil de criblage efficace :
95% des patients décèdent
- **Le cancer du pancréas reste le cancer le plus mortel et qui tue le plus vite :**
1 patient sur 4 meurt en un mois, et 3 sur 4 en un an.

À propos du cancer du pancréas



2018 en France :

- **9^{ème}** cancer le plus fréquent chez l'homme
- **7^{ème}** cancer chez la femme
- **14 184 nouveaux cas** en France par an

2023 (estimations) aux États-Unis :

- **33 130** hommes
- **30 920** femmes
- **50 550** décès



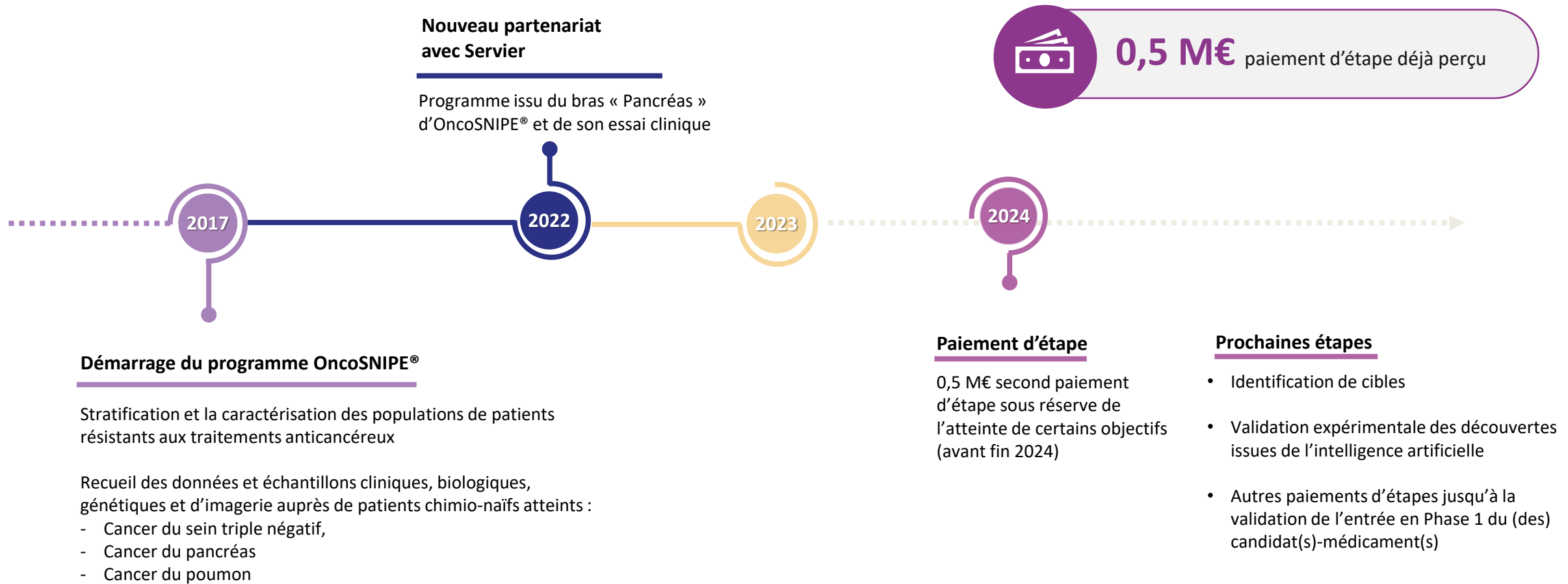
La révolution génomique représente un des meilleurs espoirs pour les traitements futurs du cancer de pancréas

STarT Pancreas

Une nouvelle collaboration stratégique avec **SERVIER** : validation de la technologie



Identification et validation de cibles thérapeutiques dans le traitement du cancer du pancréas

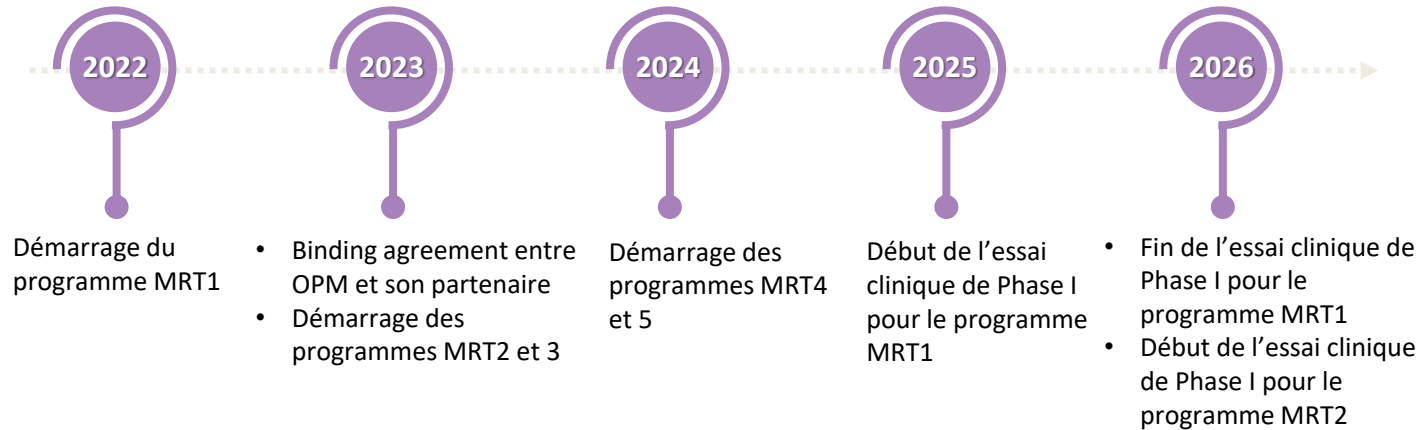


Radiothérapie Interne Vectorisée (RIV/MRT)

L'outil ultime de la médecine de précision

Joint venture avec un partenaire identifié ayant pour mission de :

- Découvrir des thérapies innovantes et différenciantes, efficaces contre les cancers avancés, métastatiques et résistants et les développer jusqu'au stade clinique
- Développement de radiothéranostiques pour une médecine de précision



- La RIV/MRT est en quelque sorte une « chimiothérapie radioactive », qui a pour but la destruction des cellules cancéreuses quel que soit l'endroit où elles se trouvent dans le corps, par des mécanismes cellulaires spécifiques et ciblés

ETAPES CLEFS

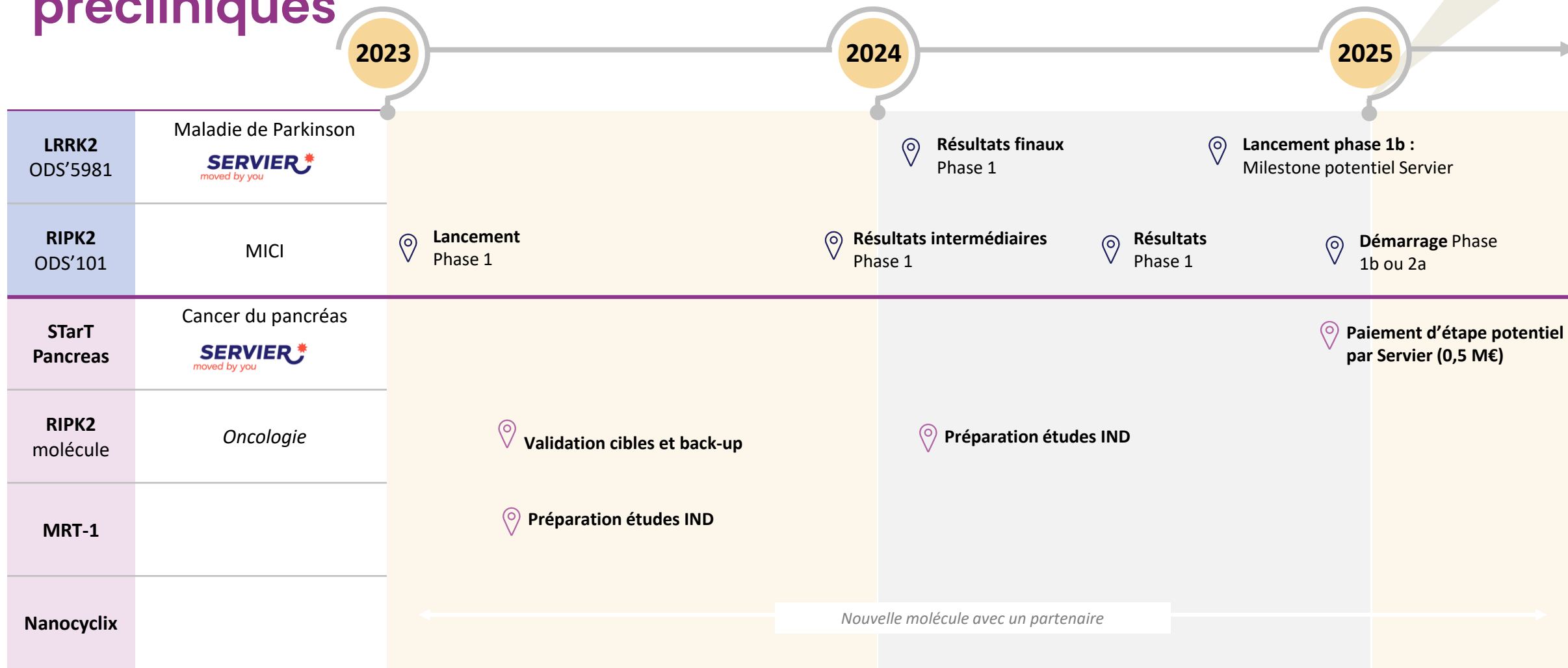
Plate-forme de développement d'un portefeuille MRT avec le développement de 5 produits théranostiques (MRT 1 à 5)

 La RIV/MRT permet d'apporter la radiothérapie au niveau cellulaire des tumeurs



Perspectives

Nos perspectives de développements cliniques et précliniques



SEngine Precision Medicine : programme entièrement financé





Contact us

Oncodesign
Precision Medicine

18 rue Jean Mazen
21000 Dijon France

+33 (0)3 80 78 82 60



oncodesign.com